

Van: [redacted] <[redacted]@thehague.com>

Verzonden: maandag 24 juni 2019 14:20

Aan: [redacted] [redacted]@denhaag.nl>

[redacted] [redacted]@thehague.com>

Onderwerp: RE: Samenwerking THIC & TH&P

[redacted]

Hopelijk geen vervelende reden waarom je even afwezig was! Fijn dat je er weer bent 😊

Graag stuur ik je bijgaand in ieder geval alvast het overzicht van onze partners van THMB & THCB. Dit zijn dus meer de instellingen uit de toeristische/congres sector in Den Haag.

Ik vraag [redacted] om te proberen voor 5 juli in ieder geval een basis lijst met hun partners/achterban klaar te hebben en voor de afspraak al naar jullie te sturen.

Kunnen jullie jullie contacten/bedrijven lijst ook naar ons toe sturen?

Ik heb ook 1,5 uur ingepland. Zullen we als agenda het volgende aanhouden:

15:00 – cultuurprogramma THIC – [redacted]

- Toeristisch materiaal (free city guide)
- Vertegenwoordiging bij International bedrijven (vb. NATO)
- Samenwerking tijdens evenementen
- Welkomstboek voor internationals
- Gezamenlijke promotie op evenementen, congressen, beurzen etc.

15:45 – THBA – [redacted]

- Lijst partners
- Gezamenlijk partner event

Mocht je nog andere onderwerpen hebben, hoor ik dat heel graag.

Kom je samen met [redacted]? Of ook met [redacted]?

Graag tot dan!

Groetjes,

[redacted]

[redacted]

Manager Business Development

The Hague & Partners

[redacted]

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, N
L

thehague.co | denhaag.com

[m](mailto:info@thehague.com)

The Hague.
& Partners

Van: [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>

Verzonden: maandag 24 juni 2019 14:06

Aan: [redacted] [redacted]@thehague.com>

Onderwerp: RE: Samenwerking THIC & TH&P

ZE

Hartelijk dank voor je terugkoppeling.
Ik heb de email ook doorgestuurd aan ZE
Wij zullen het morgenochtend bespreken en ze nemen het mee met ZE

Vrijdag 5 juli staat bij ons in de agenda.
Wij komen dan naar jullie.

Ik ben onverwachts twee weken afwezig geweest en ben dus niet op de hoogte van de stand van zaken betreft de lijst die we naast elkaar zouden leggen van de (mogelijke) partners.
Het lijkt me goed om op 5 juli hier ook over te praten zoals ook de invulling van het Partner event.
Ik heb dus anderhalf uur ingepland. Denk je dat dat voldoende is?

Met vriendelijke groet,



ZE

Project manager communication, marketing
and events

Available on:

ZE

M ZE

T ZE

E ZE @denhaag.nl

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE <ZE@thehague.com>

Verzonden: maandag 24 juni 2019 13:15

Aan: ZE @denhaag.nl>

Onderwerp: Samenwerking THIC & TH&P

ZE

Hopelijk gaat alles goed met je!

Zoals afgesproken heb ik intern na ons overleg eea besproken met ZE

Cultuur

Het lijkt ons een goed idee om een vervolg gesprek met Sander in te plannen op korte termijn om te kijken naar de mogelijkheden op het vlak van cultuur.

2E zal voor dit overleg in ieder geval zorgen zoveel mogelijk antwoord te kunnen geven op de open vragen die nog bestonden.

Daarnaast zal mijn collega 2E aansluiten om dit project te gaan leiden als jullie vaste contactpersoon.

Business Agency

Voor wat betreft de samenwerking met THBA, zien wij dit erg positief in. Om te beginnen zouden wij heel graag samen met jullie optrekken in het organiseren van het event in oktober/november.

Dit sluit erg goed aan bij onze doelstellingen op het gebied van ons Investor relations netwerk. 2E is verantwoordelijk voor dit netwerk en het budget hiervoor. Hij heeft morgen een overleg (werkgroep IVK) waar in ieder geval ook 2E en 2E bij aanwezig zijn. Hij zou het dan even met hen bespreken. Ik denk dat het relevant is om hier meteen een afspraak over in te plannen na het gedeelte over cultuur.

Mogelijke data zijn voor ons:

Vrijdag 5 juli om 15:00 uur

Dinsdag 16 juli om 11:00 uur of 15:00 uur

Hopelijk komt een van deze momenten voor jullie ook uit.

Ik hoor heel graag van je!

Groetjes,

2E

2E

Manager 2E

The Hague & Partners

2E

1

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, NL

thehague.co | denhaag.com
m

The Hague.
& Partners

De disclaimer van toepassing op e-mail van de gemeente Den Haag vindt u op: <http://www.denhaag.nl/disclaimer>

From: "The Hague & Partners" <info@thehague.com>
Sent: Mon, 1 Jul 2019 14:58:19 +0100
To: [REDACTED] [REDACTED]@den Haag.nl>
Subject: Newsletter The Hague & Partners

[Read the monthly newsletter](#)

[unsubscribe](#) | [read online](#)

◆ The City
The Partners
The **Hague.**

July 2019

thehague.com



The **Hague.**

Marketing Bureau

The **Hague.**

Convention Bureau

The **Hague.**

Business Agency

Newsletter from The Hague & Partners



Our contribution to the Global Entrepreneurship Summit

The Hague & Partners has actively contributed to bringing the Global Entrepreneurship Summit (GES) to The Hague and to its success. Directly after it was announced that this event were to take place in the Netherlands The Hague Convention Bureau contacted the Ministry of Foreign Affairs and the American Embassy. We then advised the city of The Hague to send a letter of application to the Minister. We organized side events for delegates, a press dinner for journalists and offered our support on practical affairs to the Ministry. Our presence during the GES has generated dozens of leads for The Hague Business Agency, companies that consider establishing themselves in The Hague. We will follow them up in the next couple of weeks.



Welcome new partners

This month we were happy to welcome the following new partners:

- 2E
- 2E
- 2E
- Coffeelicious

- De Koets
- Henri Willig Kaas
- Hotel Mozaic
- Onderwijs- en Cultuurcomplex
- Pathé Den Haag
- Suzie Q
- The Hague Beach Stadium



Holland City Global Travel Trade Show 2019 - join us!

On October 8th NBTC Holland Marketing will host the second edition of the **NE** Show, together with The Hague Marketing Bureau and Delft Marketing. A unique event where important tour operators, online travel agencies (OTAs) and trade press will be invited to discover the Netherlands. This year the show will take place in The Hague and Delft, a great opportunity for our partners to put The Hague on the map and become acquainted with the international trade. You can meet potential business partners in one-on-one sessions, expand your international network via the matchmaking system and meet 90 international hosted buyers from at least seven countries. Interested? You'll find more information and you can register for the event [here](#).



“Great group, cool hotel, fantastic city and surroundings”

That was the feedback we received after the Famtrip we organized together with NMBS Belgium for fifteen Belgian tour operators. More than half of them said they would incorporate The Hague in their programs. A couple of reactions: “I really thought this was one of the best trips ever. Great group, cool hotel, fantastic city and surroundings”. And: “I wanted to thank you very much for a great Famtrip and introduction to The Hague!”



From pension to nitrogen

The past couple of months the sales team of The Hague Convention Bureau has been very active in acquiring conferences and presenting The Hague as business event location at many international meetings, fairs and congresses in Europe and the USA. The total number of acquired conferences to date in 2019 is 38, a good result (we acquired 62 conferences for the whole year in 2018). A few highlights:

- Global Legal Forum 2019
- Nitrogen + Syngas International Conference and Exhibition – 2020
- World Pension Summit 2019
- Mobile 360 - Security for 5G



ZE incoming chairperson ICCA France Benelux Chapter

We are delighted to announce that our International Sales Manager **ZE** has been elected as the Incoming Chairperson of the International Congress and Convention Association (ICCA) France Benelux Chapter! After one year she will become the Chairperson. Tadeja has been in the meetings industry for over ten years. During her career she has worn different hats: an association, PCO, hotel contracting and planner hat. All the difference skill sets gained in the past she is applying now at The Hague Convention Bureau. She believes that the meeting industry is one of the best industries to work in, with its dynamics and endless opportunities to meet many extraordinary people, make connections and establish new initiatives and partnerships within the city and internationally.



Trade mission to China in November – take the opportunity

More and more Dutch companies realize that China offers an enormous amount of opportunities. Doing business with the Chinese however isn't always easy. Basic knowledge is not enough and with just a

couple of tips – give out your business card with two hands – you won't get there. Are you an SME and are you considering doing business in China? Are you in the Food and Beverage Industry or in the Creative Industry? If you want more information about joining the trade mission to China, please contact

ZE



Meet us at

4-6 July, [Famtrip](#) The Hague Convention Bureau

The **Hague.**
& Partners

The Hague & Partners
Prinses Beatrixlaan 582
2595 BM The Hague
The Netherlands



[unsubscribe](#) | [edit profile](#) | [copyright © the hague & partners](#). You are subscribed to this e-mail,
because you are listed in the partnership network of The Hague & Partners.

From: " [redacted] " [redacted]@denhaag.nl>
Sent: Mon, 1 Jul 2019 15:29:23 +0100
To: [redacted] " [redacted] " [redacted]@denhaag.nl>
Subject: RE: Keertaaltrapportage

[redacted]
Dank je voor je input. Ik werk vandaag nog aan de rapportage en daarna zal [redacted] het verder afmaken aangezien ik morgen met vakantie ga.

[redacted]
BSD-I

-----Oorspronkelijk bericht-----

Van: [redacted]
Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 14:27
Aan: [redacted] [redacted]@denhaag.nl>
[redacted] <[redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Keertaaltrapportage

[redacted]
Op verzoek van [redacted] stuur ik je de input van THIC voor de kwartaalrapportage toe.

THIC is het contactpunt voor internationale medewerkers van bedrijven en organisaties in regio Den Haag. THIC is daarom nauw betrokken bij de verkenning van Economie om voor het aantrekken en behouden van internationaal talent vanwege het personeelstekort bij veel Haagse werkgevers.

THIC versterkt haar accountmanagement en heeft daarvoor steeds nauwer contact met accountmanagers, The Hague Business Agency en InnovationQuarter over acquisitie en relatiebeheer. Het eerste partnerevenement in november wordt samen met Business georganiseerd. THIC breidt haar dienstverlening ook uit naar meer internationals, waaronder startups. Kennis over internationale werknemers wordt gebruikt voor verbetering van het internationale studentenklimaat.

THIC is gestart met een publiek-private samenwerking met dienstverleners. Dit partnershipprogramma (<https://www.thehagueinternationalcentre.nl/partners>) zorgt voor betere dienstverlening richting internationals vanwege de betrouwbare doorverwijzing, kennisdeling, netwerkvorming en kostendeling van promotiemateriaal en evenementen. Er zijn inmiddels 45 partners aangesloten, waaronder kinderopvang, banken, relocatiebedrijven, belastingadvieskantoren en expatorganisaties.

Als onderdeel van het partnerprogramma organiseert THIC inhoudelijke CONNECT-seminars. In maart en juni werden seminars georganiseerd over huisvesting en vrijetijdsbesteding. Makelaars, relocators en een bank informeerde internationals over wet- en regelgeving rond het huren en kopen van een huis. Directeur Sport, ACCESS en The Hague Marketing praatte internationals bij over het brede recreatie en culturaanbod van Den Haag. In juni vond het eerste Welcome to The Hague evenement in de avond plaats. Hier kwamen meer internationals op af dan de ochtendsessies. Ook is THIC actief op allerlei evenementen rond internationalisering en talent, waaronder het ICP City Podium, Lion's Lair op de TU Delft en de Global Entrepreneurship Summit.

THIC werkt met beleidsafdelingen aan oplossingen voor knelpunten rond het vestigingsklimaat. Om meer inzicht te krijgen in huisvesting voor internationals, heeft THIC samen met Wonen een survey over huisvesting voor internationals uitgezet onder werkgevers, dienstverleners en internationals. Met Onderwijs werkt THIC aan een verbetering van de capaciteit en communicatie over het internationaal onderwijs in regio Den Haag. Samen met de IND en Rijksoverheid werkt THIC aan de voorbereiding van circa 5.000 Britse werknemers in regio Den Haag en hun werkgevers. In Den Haag is inmiddels een brede Brexit Taskforce actief o.l.v. Economie om burgers en bedrijven voor te bereiden en acquisitie te bevorderen.

Met vriendelijke groet,

[redacted]

Adviser & Account Manager

Available on:

2E

M 2E

T + 2E

W www.thehagueinternationalcentre.nl

Subscribe to our newsletter!

-----Oorspronkelijk bericht-----

Van: 2E

Verzonden: maandag 24 juni 2019 8:36

Aan: 2E 2E @denhaag nl>

Onderwerp: Keartaaltrapportage

2E

2E? Hoop je morgen weer te zien. Vier lang weekend in Groningen met een vriendin.
Leuke stad.

Denk jij nog ff aan de kwartaalrapportage tbv BSD-I. Input voor as vrijdag sturen naar 2E (zie mijn eerdere mail).

Thanks!

2E

Verstuurd vanaf mijn iPhone

From: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Sent: Thu, 4 Jul 2019 10:12:34 +0100
To: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Subject: FW: Bedrijven/partners benadering

ZE
Bedankt voor het lijstje!
Welke van deze bedrijven regelt het briefadres zelf en welke per relocater? Hoe vaak is er de afgelopen tijd contact geweest over de inschrijvingen op het briefadres? Als er sinds 2018 niet is aangegeven dat mensen te lang op een briefadres staan ingeschreven en er geen adresonderzoeken zijn gestart, kunnen we daar ook niet streng over zijn ineens...

Ik wil de gesprekken niet over briefadres insteken. Want dan komt de HR administratie, maar over brede samenwerking.

Ik heb Gabriella even gepolst over contacten met ZE voordat we een afspraak zullen maken.
Shell briefadres loopt niet via bedrijf zelf. HR zit niet in Den Haag
HCL speel ik even via ZE zou ik nog met ze langsgaan.
Met APM ben ik laatst langsgegaan met ZE Kan je een bericht schrijven dat ik dan aan HR manager terugkoppel?

Kun je bij de service providers even aangeven wat de expertise is en de link met THIC. Doen ze ook zaken met internationals of alleen corporate? Een aantal partijen zijn interessant om mee te spreken, maar dat maakt niet iedereen meteen een partner in de zin van partnerprogramma. Want er zal geen doorverwijzing plaatsvinden. Denk aan Enterprise Summit. Daar moeten we wel even scherp op zijn in het contact met ze.

Met vriendelijke groet, kind regards,



ZE
Adviser & Account Manager

Available on:

ZE

M +ZE
T +ZE

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE
Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 10:43
Aan: ZE <ZE@denhaag.nl>
Onderwerp: Bedrijven/partners benadering

ZE
Bedrijven

Naar aanleiding van de controle over de briefadressen, zijn er een aantal bedrijven die de 3mnd procedure al overschreden hebben en medewerkers zelfs sinds 2018 nog ingeschreven staan. Voor mij is dit een signaal om even langs te gaan om de samenwerking te bespreken en de banden te versterken. Ik was van plan om met deze bedrijven te beginnen:

Aegon
Airswift
Shell
Schlumberger
HCL
APM
NN Group

Potentiële partners

Ook even nagedacht over potentiële partners die ik kan benaderen uit mijn tijd bij IQ. Als jij even zou willen kijken welke geschikt zijn, dan kunnen we ze benaderen.

The Hague Security Delta
YesDelft!
Briddge Legal & Finance
SavvyGroup
Archipel Tax Advice
CIC Venturé Cafe
Enterprise Summit
BZB Europe
Business Center WTC
Aexus

Als er nog vragen zijn, hoor ik het graag.

ZE



Mr. ZE
Account Manager & Registration

Available on:

ZE

M ZE
T +ZE
E ZE@denhaag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Sent: Thu, 4 Jul 2019 10:20:30 +0100
To: [REDACTED] [REDACTED]@denhaag.nl>
Subject: RE: Bedrijven/partners benadering

[REDACTED]

Bedankt voor je toelichting. Qua bedrijven heb je de meeste in het lijstje al gedekt zie ik. Airswift verricht de zaken zelf. Verder zijn ook NN en Aegon interessant om eventueel contact te leggen. Het gaat dan niet alleen om briefadres maar een bredere samenwerking. Hou me even op de hoogte over de bedrijven.

De potentiële partners variëren in hun expertise. Hieronder wat meer informatie per partij:

Van: [REDACTED]
Verzonden: donderdag 4 juli 2019 11:13
Aan: [REDACTED] [REDACTED]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Bedrijven/partners benadering

[REDACTED]

Bedankt voor het lijstje!
Welke van deze bedrijven regelt het briefadres zelf en welke per relocater? Hoe vaak is er de afgelopen tijd contact geweest over de inschrijvingen op het briefadres? Als er sinds 2018 niet is aangegeven dat mensen te lang op een briefadres staan ingeschreven en er geen adresonderzoeken zijn gestart, kunnen we daar ook niet streng over zijn ineens...

Ik wil de gesprekken niet over briefadres insteken. Want dan komt de HR administratie, maar over brede samenwerking.

Ik heb [REDACTED] even gepolst over contacten met Aegon en NN voordat we een afspraak zullen maken.
Shell briefadres loopt niet via bedrijf zelf. HR zit niet in Den Haag
HCL speel ik even via THBA. Hier zou ik nog met ze langsgaan.
Met APM ben ik laatst langsgegaan met [REDACTED] Kan je een bericht schrijven dat ik dan aan HR manager terugkoppel?

Kun je bij de service providers even aangeven wat de expertise is en de link met THIC. Doen ze ook zaken met internationals of alleen corporate? Een aantal partijen zijn interessant om mee te spreken, maar dat maakt niet iedereen meteen een partner in de zin van partnerprogramma. Want er zal geen doorverwijzing plaatsvinden. Denk aan Enterprise Summit. Daar moeten we wel even scherp op zijn in het contact met ze.

Met vriendelijke groet, kind regards,



[REDACTED]
Adviser & Account Manager

Available on:

[REDACTED]

M + [REDACTED]

T +[redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [redacted]

Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 10:43

Aan: [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>

Onderwerp: Bedrijven/partners benadering

[redacted]

Bedrijven

Naar aanleiding van de controle over de briefadressen, zijn er een aantal bedrijven die de 3mnd procedure al overschreden hebben en medewerkers zelfs sinds 2018 nog ingeschreven staan. Voor mij is dit een signaal om even langs te gaan om de samenwerking te bespreken en de banden te versterken. Ik was van plan om met deze bedrijven te beginnen:

Aegon
Airswift
Shell
Schlumberger
HCL
APM
NN Group

Potentiële partners

Ook even nagedacht over potentiële partners die ik kan benaderen uit mijn tijd bij IQ. Als jij even zou willen kijken welke geschikt zijn, dan kunnen we ze benaderen.

The Hague Security Delta
YesDelft!
Briddge Legal & Finance
SavvyGroup
Archipel Tax Advice
CIC Venturé Cafe
Enterprise Summit
BZB Europe
Business Center WTC
Aexus

Als er nog vragen zijn, hoor ik het graag.

[redacted]



Mr. [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

[REDACTED]

M [REDACTED]
T +[REDACTED]
E [REDACTED]@den Haag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

From: "ZE [REDACTED]"
Sent: Thu, 11 Jul 2019 08:25:56 +0100
To: "ZE [REDACTED]" "ZE [REDACTED]"@thehague.com>
Subject: RE: Samenwerking THIC en TH&P

ZE [REDACTED]

Bedankt voor je bericht.
Ik probeerde je even te bellen om onderstaande af te stemmen.

Zou je mij terug kunnen bellen als je tijd hebt?

Ik ben bereikbaar op ZE [REDACTED]

Hoor graag van je.

ZE [REDACTED]

Van: ZE [REDACTED] <ZE [REDACTED]@thehague.com>
Verzonden: woensdag 10 juli 2019 16:05
Aan: ZE [REDACTED] ZE [REDACTED]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Samenwerking THIC en TH&P

Goedemiddag ZE [REDACTED]

Ik heb even in onze agenda's gekeken en dat valt nog niet mee om een datum te vinden zo voor de vakantie.
Ik heb 1 mogelijkheid en dat is op maandag 22 juli van 15.00 – 16.30 uur, met uitloop naar 17.00 uur.

Wij zouden graag jullie kant op komen, maar de agenda's laten dat op dat moment helaas niet toe vanwege afspraken ervoor of erna.

Zouden jullie op maandag 22 juli kunnen en zijn jullie wellicht in de gelegenheid om deze kant op te komen? Volgende keer komen wij graag naar jullie toe!

De afspraak zal dan in drieën opgesplitst zijn:

1^e: ZE [REDACTED] & ZE [REDACTED]

2^e: ZE [REDACTED]

3^e: ZE [REDACTED]

Ik ben er net als de vorige keer de gehele tijd bij.

Ik hoor graag even of dit bij jullie lukt en een fijne avond alvast!

Hartelijke groet,

ZE [REDACTED]

Business Development

The Hague & Partners

ZE [REDACTED]

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, N
L

thehague.co | denhaag.com

The **Hague.**
& Partners

Van: [REDACTED]
Verzonden: dinsdag 9 juli 2019 09:46
Aan: [REDACTED] @denhaag.nl; [REDACTED] @denhaag.nl; [REDACTED] @denhaag.nl; [REDACTED] @thehague.com>; [REDACTED] <[REDACTED]@thehague.com>
Onderwerp: Samenwerking THIC en TH&P

Goedemorgen allemaal,

Dank voor het goede en constructieve overleg van afgelopen vrijdag.

Graag stuur ik hierbij per onderwerp de besproken actiepunten en deadlines, zodat ik goed de voortgang kan coördineren en de samenwerking tussen THIC en TH&P snel in werking kan worden gezet. Achter elk actiepunt staat de verantwoordelijke persoon en indien van toepassing de deadline.

The Hague Marketing Bureau

Cultuurprogramma THIC

Actiepunten:

- Resultaten delen van het onderzoek van [REDACTED] ([REDACTED] (THIC), deadline: vrijdag 12 juli)
- Vervolgafspraken inplannen met [REDACTED] (campagneleider voor de Cultuur aan Zee propositie), [REDACTED] & THIC, ergens in de aankomende drie weken [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)

Notes: goed om als doelgroep ook 'expats' mee te nemen in het onderzoek voor cultuurparticipatie.

Toeristisch materiaal

THIC heeft aangegeven ongeveer 1500 brochures en 2000 plattegronden nodig te hebben. [REDACTED] heeft reeds een overzicht gemaakt voor de kosten die hiervoor gemaakt worden. Dit zal ik meenemen in de samenwerkingsovereenkomst tussen THIC en TH&P.

Vertegenwoordiging bij International bedrijven

Actiepunt:

- THIC neemt contact op met [REDACTED] (van de Gemeente Den Haag) in verband met de digitale schermen (THIC)

Samenwerking tijdens evenementen

[REDACTED] heeft een bijdrage geleverd op een vorig evenement van THIC en dit is erg goed bevallen! De wens is om [REDACTED] hiervoor te blijven inzetten.

Actiepunten:

- De data naar [REDACTED] sturen voor de overige 2 evenementen van THIC die nog dit jaar gaan plaatsvinden [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- [REDACTED] zijn agenda checken en blokken op de desbetreffende data [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)

Welkomstboek

Er is vanuit The Hague Marketing Bureau een advertentie nodig om mee te kunnen nemen in het welkomstboek.

Actiepunt:

- Advertentie aanleveren aan THIC (Sander als jij het aan mij aanlevert, zorg ik ervoor dat het bij THIC terecht komt) [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)

Gezamenlijke promotie

Er is behoefte om gezamenlijk op te trekken en gezamenlijke promotie te doen, bijvoorbeeld op een beursstand.

Actiepunt:

- Bij [REDACTED] (TH&P) checken wat de status daarvan is, gezien zij er met [REDACTED] al eens over gesproken heeft [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)

- Een inventarisatie maken op welke beurzen/congressen TH&P de komende tijd nog staat, zowel The Hague Business Agency als de VVV [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een inventarisatie maken op welke beurzen/congressen THIC de komende tijd nog staat [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)

The Hague Business Agency

Gezamenlijk evenement in November

In november wordt er door THIC en THBA gezamenlijk een evenement georganiseerd. Werkgevers, partners en stakeholders worden hiervoor uitgenodigd. Het doel is om iedereen bijeen te brengen en het eerste idee voor thema's zijn onderwijs, huisvesting en talent.

Actiepunten:

- Offerte doorsturen van The Student Hotel [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Opzet evenement rondsturen ([REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Een offerte bij Evisit (registratiepartner) opvragen en deze rondsturen [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een opzet van de save the date maken ([REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een shortlist van de sprekers maken (Allen, deadline: vrijdag 12 juli)
- Spreker vragen bij [REDACTED] en of het 'nieuwkomers in het zonnetje' nog van toepassing is [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Een lijst maken met service providers waar er vanuit THBA mee wordt samengewerkt [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Een vervolgspraak inplannen in de week van 15 juli [REDACTED] deadline 12 juli)

Zoals vrijdag afgesproken proberen wij eind juli nog een keer bij elkaar te komen. Ik zal voor deze meeting zorgen dat ik een concept samenwerkingsovereenkomst gereed heb.

[REDACTED] ik zal jou straks even een aantal mogelijke data sturen voor een vervolgspraak.

Jullie kunnen mij allemaal als aanspreekpunt gebruiken en ook het aan te leveren materiaal naar mij sturen. Ik zal het gehele proces bewaken en zorgen dat alles bij de juiste personen/afdelingen terecht komt.

Ik kijk uit naar een prettige voortzetting van de samenwerking!

Hartelijke groet,

From: "ZE [REDACTED]"
Sent: Thu, 11 Jul 2019 08:40:55 +0100
To: "ZE [REDACTED]" "ZE [REDACTED]" <[REDACTED]@den Haag.nl>
Subject: RE: Bedrijven/partners benadering

ZE [REDACTED]

Bedankt voor je toelichting. Qua bedrijven heb je de meeste in het lijstje al gedekt zie ik. Airswift verricht de zaken zelf. Verder zijn ook NN en Aegon interessant om eventueel contact te leggen. Het gaat dan niet alleen om briefadres maar een bredere samenwerking. Hou me even op de hoogte over de bedrijven.

De potentiële partners variëren in hun expertise. Laten wij dit even bespreken in onze afspraak voor komende vrijdag.

ZE [REDACTED]



Mr. ZE [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

ZE [REDACTED]

M ZE [REDACTED]
T +ZE [REDACTED]
E ZE [REDACTED] <[REDACTED]@den Haag.nl>
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE [REDACTED]
Verzonden: donderdag 4 juli 2019 11:13
Aan: ZE [REDACTED] "ZE [REDACTED]" <[REDACTED]@den Haag.nl>
Onderwerp: FW: Bedrijven/partners benadering

ZE [REDACTED]

Bedankt voor het lijstje!

Welke van deze bedrijven regelt het briefadres zelf en welke per relocater? Hoe vaak is er de afgelopen tijd contact geweest over de inschrijvingen op het briefadres? Als er sinds 2018 niet is aangegeven dat mensen te lang op een briefadres staan ingeschreven en er geen adresonderzoeken zijn gestart, kunnen we daar ook niet streng over zijn ineens...

Ik wil de gesprekken niet over briefadres insteken. Want dan komt de HR administratie, maar over brede samenwerking.

Ik heb ZE [REDACTED] even gepolst over contacten met Aegon en NN voordat we een afspraak zullen maken.

Shell briefadres loopt niet via bedrijf zelf. HR zit niet in Den Haag

HCL speel ik even via THBA. Hier zou ik nog met ze langsgaan.

Met APM ben ik laatst langsgegaan met ZE [REDACTED] Kan je een bericht schrijven dat ik dan aan HR manager terugkoppel?

Kun je bij de service providers even aangeven wat de expertise is en de link met THIC. Doen ze ook zaken met internationals of alleen corporate? Een aantal partijen zijn interessant om mee te spreken, maar dat maakt niet iedereen meteen een partner in de zin van partnerprogramma. Want er zal geen doorverwijzing plaatsvinden. Denk aan Enterprise Summit. Daar moeten we wel even scherp op zijn in het contact met ze.

Met vriendelijke groet, kind regards,



[Redacted]

Adviser & Account Manager

Available on:

[Redacted]

M + [Redacted]

T + [Redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [Redacted]

Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 10:43

Aan: [Redacted] <[Redacted]@denhaag.nl>

Onderwerp: Bedrijven/partners benadering

[Redacted]

Bedrijven

Naar aanleiding van de controle over de briefadressen, zijn er een aantal bedrijven die de 3mnd procedure al overschreden hebben en medewerkers zelfs sinds 2018 nog ingeschreven staan. Voor mij is dit een signaal om even langs te gaan om de samenwerking te bespreken en de banden te versterken. Ik was van plan om met deze bedrijven te beginnen:

Aegon
Airswift
Shell
Schlumberger
HCL
APM
NN Group

Potentiële partners

Ook even nagedacht over potentiële partners die ik kan benaderen uit mijn tijd bij IQ. Als jij even zou willen kijken welke geschikt zijn, dan kunnen we ze benaderen.

The Hague Security Delta
YesDelft!
Briddge Legal & Finance
SavvyGroup
Archipel Tax Advice
CIC Venturé Cafe
Enterprise Summit
BZB Europe
Business Center WTC
Aexus

Als er nog vragen zijn, hoor ik het graag.

DE



Mr. DE
Account Manager & Registration

Available on:
DE

M DE
T +DE
E DE@den Haag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

From: "ZE [REDACTED]" <[REDACTED]@den Haag.nl>
Sent: Thu, 11 Jul 2019 13:36:17 +0100
To: "ZE [REDACTED]" <[REDACTED]@den Haag.nl>
Subject: RE: Bedrijven/partners benadering

ZE [REDACTED]
Kan jij voor Airswift, Aegon en NN uitzoeken wie de hoogste contactpersoon is en dat terugkoppelen. Niet alleen HR administratie?
Dan beginnen we met die 3. Kun je ook navragen bij je collega's van THIC of er nog andere zaken spelen met die bedrijven?

Met vriendelijke groet, kind regards,



ZE [REDACTED]
Adviser & Account Manager

Available on:

ZE [REDACTED]

M + ZE [REDACTED]

T + ZE [REDACTED]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE [REDACTED]
Verzonden: donderdag 11 juli 2019 9:41
Aan: ZE [REDACTED] <[REDACTED]@den Haag.nl>
Onderwerp: RE: Bedrijven/partners benadering

ZE [REDACTED]
Bedankt voor je toelichting. Qua bedrijven heb je de meeste in het lijstje al gedekt zie ik. Airswift verricht de zaken zelf. Verder zijn ook NN en Aegon interessant om eventueel contact te leggen. Het gaat dan niet alleen om briefadres maar een bredere samenwerking. Hou me even op de hoogte over de bedrijven.

De potentiële partners variëren in hun expertise. Laten wij dit even bespreken in onze afspraak voor komende vrijdag.

ZE [REDACTED]



Mr. [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

[REDACTED]

M [REDACTED]
T [REDACTED]
E [REDACTED]@denhaag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [REDACTED]
Verzonden: donderdag 4 juli 2019 11:13
Aan: [REDACTED] [REDACTED]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Bedrijven/partners benadering

[REDACTED]
Bedankt voor het lijstje!
Welke van deze bedrijven regelt het briefadres zelf en welke per relocater? Hoe vaak is er de afgelopen tijd contact geweest over de inschrijvingen op het briefadres? Als er sinds 2018 niet is aangegeven dat mensen te lang op een briefadres staan ingeschreven en er geen adresonderzoeken zijn gestart, kunnen we daar ook niet streng over zijn ineens...

Ik wil de gesprekken niet over briefadres insteken. Want dan komt de HR administratie, maar over brede samenwerking.

Ik heb [REDACTED] even gepolst over contacten met Aegon en NN voordat we een afspraak zullen maken.
Shell briefadres loopt niet via bedrijf zelf. HR zit niet in Den Haag
HCL speel ik even via THBA. Hier zou ik nog met ze langsgaan.
Met APM ben ik laatst langsgegaan met [REDACTED] Kan je een bericht schrijven dat ik dan aan HR manager terugkoppel?

Kun je bij de service providers even aangeven wat de expertise is en de link met THIC. Doen ze ook zaken met internationals of alleen corporate? Een aantal partijen zijn interessant om mee te spreken, maar dat maakt niet iedereen meteen een partner in de zin van partnerprogramma. Want er zal geen doorverwijzing plaatsvinden. Denk aan Enterprise Summit. Daar moeten we wel even scherp op zijn in het contact met ze.

Met vriendelijke groet, kind regards,



[REDACTED]

Adviser & Account Manager

Available on:

ZE [redacted]

M + ZE [redacted]

T + ZE [redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE [redacted]

Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 10:43

Aan: ZE [redacted] <ZE [redacted]@denhaag.nl>

Onderwerp: Bedrijven/partners benadering

ZE [redacted]

Bedrijven

Naar aanleiding van de controle over de briefadressen, zijn er een aantal bedrijven die de 3mnd procedure al overschreden hebben en medewerkers zelfs sinds 2018 nog ingeschreven staan. Voor mij is dit een signaal om even langs te gaan om de samenwerking te bespreken en de banden te versterken. Ik was van plan om met deze bedrijven te beginnen:

Aegon
Airswift
Shell
Schlumberger
HCL
APM
NN Group

Potentiële partners

Ook even nagedacht over potentiële partners die ik kan benaderen uit mijn tijd bij IQ. Als jij even zou willen kijken welke geschikt zijn, dan kunnen we ze benaderen.

The Hague Security Delta
YesDelft!
Bridgge Legal & Finance
SavvyGroup
Archipel Tax Advice
CIC Venturé Cafe
Enterprise Summit
BZB Europe
Business Center WTC
Aexus

Als er nog vragen zijn, hoor ik het graag.

ZE [redacted]



Mr. [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

[REDACTED]

M +31 6 11 35 33 96

T +31 70 353 50 43

E [REDACTED]@den Haag.nl

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

From: "2E"
Sent: Thu, 11 Jul 2019 14:08:21 +0100
To: "2E" <2E@denhaag.nl>; "2E"
<2E@denhaag.nl>; "2E" <2E@denhaag.nl>
Cc: "2E" <2E@denhaag.nl>; "2E" <2E@denhaag.nl>; "2E"
<2E@denhaag.nl>
Subject: FW: Samenwerking THIC en TH&P

Hoi 2E / 2E / 2E

Hadden jullie deze email al ontvangen?

Er staan afspraken in die ook jullie werk betreffen.

@ 2E / 2E; deadline voor advertentie staat op morgen. Als je niets hebt ontvangen dan kan je 2E een bericht sturen.

Alles in het rood heb ik opgepakt.

2E

Van: 2E <2E@thehague.com>
Verzonden: dinsdag 9 juli 2019 9:46
Aan: 2E <2E@denhaag.nl>; 2E <2E@denhaag.nl>;
2E <2E@denhaag.nl>; 2E <2E@thehague.com>; 2E
2E@thehague.com>
Onderwerp: Samenwerking THIC en TH&P

Goedemorgen allemaal,

Dank voor het goede en constructieve overleg van afgelopen vrijdag.

Graag stuur ik hierbij per onderwerp de besproken actiepunten en deadlines, zodat ik goed de voortgang kan coördineren en de samenwerking tussen THIC en TH&P snel in werking kan worden gezet. Achter elk actiepunt staat de verantwoordelijke persoon en indien van toepassing de deadline.

The Hague Marketing Bureau

Cultuurprogramma THIC

Actiepunten:

- Resultaten delen van het onderzoek van 2E (2E (THIC), deadline: vrijdag 12 juli)
- Vervolgafspraken inplannen met 2E (campagneleider voor de Cultuur aan Zee propositie), 2E & THIC, ergens in de aankomende drie weken 2E deadline: vrijdag 12 juli)

Notes: goed om als doelgroep ook 'expats' mee te nemen in het onderzoek voor cultuurparticipatie.

Toeristisch materiaal

THIC heeft aangegeven ongeveer 1500 brochures en 2000 plattegronden nodig te hebben. 2E heeft reeds een overzicht gemaakt voor de kosten die hiervoor gemaakt worden. Dit zal ik meenemen in de samenwerkingsovereenkomst tussen THIC en TH&P.

Vertegenwoordiging bij International bedrijven

Actiepunt:

- THIC neemt contact op met 2E (van de Gemeente Den Haag) in verband met de digitale schermen (THIC)

Samenwerking tijdens evenementen

2E heeft een bijdrage geleverd op een vorig evenement van THIC en dit is erg goed bevallen! De wens is om 2E hiervoor te blijven inzetten.

Actiepunten:

- De data naar [REDACTED] sturen voor de overige 2 evenementen van THIC die nog dit jaar gaan plaatsvinden [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- [REDACTED] zijn agenda checken en blokken op de desbetreffende data [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)

Welkomstboek

Er is vanuit The Hague Marketing Bureau een advertentie nodig om mee te kunnen nemen in het welkomstboek.

Actiepunt:

- Advertentie aanleveren aan THIC [REDACTED] als jij het aan mij aanlevert, zorg ik ervoor dat het bij THIC terecht komt [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)

Gezamenlijke promotie

Er is behoefte om gezamenlijk op te trekken en gezamenlijke promotie te doen, bijvoorbeeld op een beursstand.

Actiepunt:

- Bij [REDACTED] (TH&P) checken wat de status daarvan is, gezien zij er met [REDACTED] al eens over gesproken heeft [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een inventarisatie maken op welke beurzen/congressen TH&P de komende tijd nog staat, zowel The Hague Business Agency als de VVV [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een inventarisatie maken op welke beurzen/congressen THIC de komende tijd nog staat [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)

The Hague Business Agency

Gezamenlijk evenement in November

In november wordt er door THIC en THBA gezamenlijk een evenement georganiseerd. Werkgevers, partners en stakeholders worden hiervoor uitgenodigd. Het doel is om iedereen bijeen te brengen en het eerste idee voor thema's zijn onderwijs, huisvesting en talent.

Actiepunten:

- Offerte doorsturen van The Student Hotel [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Opzet evenement rondsturen [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Een offerte bij Evisit (registratiepartner) opvragen en deze rondsturen [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een opzet van de save the date maken [REDACTED] deadline: vrijdag 19 juli)
- Een shortlist van de sprekers maken (Allen, deadline: vrijdag 12 juli)
- Spreker vragen bij [REDACTED] en of het 'nieuwkomers in het zonnetje' nog van toepassing is [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Een lijst maken met service providers waar er vanuit THBA mee wordt samengewerkt [REDACTED] deadline: vrijdag 12 juli)
- Een vervolgspraak inplannen in de week van 15 juli [REDACTED] deadline 12 juli)

Zoals vrijdag afgesproken proberen wij eind juli nog een keer bij elkaar te komen. Ik zal voor deze meeting zorgen dat ik een concept samenwerkingsovereenkomst gereed heb.

[REDACTED] ik zal jou straks even een aantal mogelijke data sturen voor een vervolgspraak.

Jullie kunnen mij allemaal als aanspreekpunt gebruiken en ook het aan te leveren materiaal naar mij sturen. Ik zal het gehele proces bewaken en zorgen dat alles bij de juiste personen/afdelingen terecht komt.

Ik kijk uit naar een prettige voortzetting van de samenwerking!

Hartelijke groet,

[REDACTED]

[REDACTED]

The Hague & Partners

[REDACTED]

The Hague.
& Partners

4

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, N

L

[thehague.co](#) | [denhaag.com](#)

m

From: "ZE" <ZE@thehague.com>
Sent: Mon, 15 Jul 2019 14:14:18 +0100
To: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Cc: "ZE" <ZE@denhaag.nl>; "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Subject: RE: partnerevent afspraak

ZE

Maandag de 9^e kan. Ik heb alleen een afspraak van 13.30 tot 14.30 uur.

ZE zijn agenda is nog leeg.

Groet,

ZE

ZE

The Hague & Partners

ZE 0

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, N
L
thehague.co | denhaag.com
m

The Hague.
& Partners

Van: ZE <ZE@denhaag.nl>
Verzonden: maandag 15 juli 2019 15:12
Aan: ZE @thehague.com>
ZE @denhaag.nl>; ZE @denhaag.nl>
Onderwerp: partnerevent afspraak

ZE

ZE kan de 3^e niet.
Kan deze afspraak naar vrijdag 6/9 of 9/9?

Met vriendelijke groet/ Kind regards,



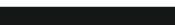
ZE
Project manager communication, marketing
and events

Available on:

ZE

M 

T 

E  [@denhaag.nl](mailto:denhaag@denhaag.nl)

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

De disclaimer van toepassing op e-mail van de gemeente Den Haag vindt u op: <http://www.denhaag.nl/disclaimer>

From: "ZE" <ZE@ZE>
Sent: Wed, 17 Jul 2019 08:37:14 +0100
To: ZE "ZE" @den Haag.nl>
Cc: "ZE" <ZE@den Haag.nl>
Subject: Re: Spreker internationaal onderwijs voor THIC/THBA evenement

ZE

Leuk en relevant!

Ben heel hard aan het nadenken over iemand die over de ontwikkelingen in het internationaal onderwijs zou kunnen vertellen. Meest inspirerend zou zijn om een alumna van een internationale school te vragen.

Als we iemand van de scholen vragen, dan vertegenwoordigt zij/hij alleen de eigen school.

ZE is saai en heeft niet zo veel te vertellen. BZ weet ik niet zo goed.

Ik denk er nog even over na. 12 en 14 november zet ik dan in mijn agenda?

ZE

Van: ZE ZE@den Haag.nl>
Datum: maandag 15 juli ZE 10:57
Aan: ZE <ZE@den Haag.nl>, ZE @vanessalambrecht.nl>
Onderwerp: Spreker internationaal onderwijs voor THIC/THBA evenement

Beste ZE
In november (12 of 14) zal THIC samen met THBA een partner evenement gaan organiseren.

Voor het evenement nodigen we uit:

- Partners THIC (service providers)
- Buitenlandse werkgevers (Investor Relations THBA)
- Werkgevers met internationals (klanten THIC)
- Stakeholders (gemeente, IQ, NFIA, expatcentra, hubs)

Saskia Bruines zal openen. We willen graag een interactief en inhoudelijk programma relevant voor het werkveld. Met belangrijke updates en sprekers trekken we met name de werkgevers aan.

We willen adresseren:

- Internationaal talent (mogelijk talentprogramma, maar ook hoe werkgevers aan talent kunnen komen)
- Huisvesting
- Internationaal onderwijs

Aan jullie de vraag of jullie inspirerende sprekers kennen om ontwikkelingen op gebied van onderwijs te delen?

We willen niet alleen zenden vanuit de gemeente. Nieuwe scholen, resultaten van de update van de monitor kunnen we als introductie op de spreker delen.

Met vriendelijke groet, kind regards,

ZE [redacted]

Adviser & Account Manager

Available on:

ZE [redacted]

M + [redacted]

T + [redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

De disclaimer van toepassing op e-mail van de gemeente Den Haag vindt u op: <http://www.denhaag.nl/disclaimer>

From: " [REDACTED] " < [REDACTED] @thehague.com>
Sent: Thu, 18 Jul 2019 07:15:45 +0100
To: [REDACTED] < [REDACTED] @denhaag.nl>
Subject: Automatic reply: Latest news and upcoming events for internationals | July 2019

Dear sender,

Thank you for your message. As of July 9, my assignment for The Hague Business Agency has come to an end. If you have questions about THBA, please contact [REDACTED] at [REDACTED] or email her at [REDACTED]@thehague.com.

However, as of July 9, I am working on a project for The Hague Convention Bureau. For questions concerning the One Conference (<https://www.one-conference.nl/>), please contact me on my cellphone on [REDACTED] if you need immediate assistance, as I have limited access to email.

Best regards,

[REDACTED]

From: "ZE" [redacted]
Sent: Thu, 18 Jul 2019 12:44:34 +0100
To: "ZE" [redacted] "ZE" [redacted]@thehague.com>
Subject: RE: Logo THBA

ZE [redacted]
Bedankt voor je email. Leuk dat je toch bij de organisatie betrokken blijft. Deels hetzelfde werk, toch zelfstandig ☺ Wat ga je precies doen?

Met vriendelijke groet, kind regards,



ZE [redacted]
Adviser & Account Manager

Available on:

ZE [redacted]

M +ZE [redacted]

T +ZE [redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE [redacted] <ZE [redacted]@thehague.com>
Verzonden: donderdag 18 juli 2019 11:22
Aan: ZE [redacted] <ZE [redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: RE: Logo THBA

ZE [redacted]

Ik zag dat ZE [redacted] je al in contact heeft gebracht met ZE [redacted] Ik heb vorige week mijn opdracht bij THBA beëindigd, maar doe nu een project voor ZE [redacted] Bureau, waardoor dit e-mailadres nog in gebruik is.

Met vriendelijke groet,

ZE [redacted]

ZE [redacted]

Marketing & Communications Manager a.i.

The Hague Business Agency

ZE [redacted]

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, N

The **Hague.**

Business Agency

L

thehague.co | denhaag.com
m

Van: [redacted] [redacted]@denhaag.nl>

Verzonden: woensdag 17 juli 2019 12:09

Aan: [redacted] [redacted]@thehague.com>

[redacted] [redacted]@thehague.com>; [redacted] [redacted]@denhaag.nl>

Onderwerp: Logo THBA

[redacted]
Ben je al weg bij Business? [redacted] is bij ons een save the date voor het partner evenement in november tussen THIC en THBA aan het ontwerpen. Hebben jullie daarvoor een .eps logo dat we kunnen gebruiken? Alvast bedankt!

Met vriendelijke groet, kind regards,



[redacted]
Adviser & Account Manager

Available on:

[redacted]

M + [redacted]

T + [redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

De disclaimer van toepassing op e-mail van de gemeente Den Haag vindt u op: <http://www.denhaag.nl/disclaimer>

From: "ZE" <ZE@thehague.com>
Sent: Tue, 23 Jul 2019 13:58:36 +0100
To: "ZE" <ZE@den Haag.nl>
Cc: "ZE" <ZE@thehague.com>
Subject: RE: 1839 ZE LLC

Hi, Dank voor het doorsturen. ZE wil jij deze oppakken? ZE

ZE

Head of Foreign Investments

The Hague Business Agency

M +31 (0)6 83 21 01 | T +31 (0)70 311 55

72 55

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague,
NL

thehague.co | den Haag.com
m

The Hague.
Business Agency

Van: ZE
Verzonden: vrijdag 19 juli 2019 11:27
Aan: ZE
Onderwerp: FW: 1839 Asset Management LLC

ZE

Wij ontvingen eerder deze week onderstaande. Kunnen jullie dit verder oppakken?

Met vriendelijke groet/ kind regards,



T ZE
E ZE@den Haag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl

Van: ZE <ZE@1839assetmanagmentllc.com>
Verzonden: maandag 15 juli 2019 22:00
Onderwerp: 1839 Asset Management LLC

Dear Sir/ Ma,

Your contact information was sent us from your country Chamber of commerce and industry as we are looking at expanding our business venture into your country.

We will like for you to be our fiduciary agent overseeing the setting up of our business venture there. I will not be able to provide all information on this mail till i get a confirmation response from you.

Looking forward to having a business relationship with you.

Sincerely,

ZE

1839 Asset Management LLC

500 Executive Blvd Suite 201

Ossining, NY 10562

ZE

Email: ZE [@1839assetmanagmentllc.com](mailto:ZE@1839assetmanagmentllc.com)

De disclaimer van toepassing op e-mail van de gemeente Den Haag vindt u op: <http://www.denhaag.nl/disclaimer>

From: "ZE" "ZE" @thehaguesecuritydelta.com>
Sent: Tue, 30 Jul 2019 20:14:31 +0100
To: "ZE" "ZE" @kvk.nl>; "ZE"
"ZE" @innovationquarter.nl>; "ZE" "ZE" @den Haag.nl>
Cc: "ZE" "ZE" @innovationquarter.nl>; "ZE"
"ZE" @den Haag.nl>
Subject: Re: Computable
Attachments: Lijst HSD Filter DH.xls

Ziet er goed uit ZE

NB. Zoals gisteren besproken: In de bijlage vinden jullie een uitdraai van het HSD crm, gefilterd op de Haagse regio. Ik heb de organisaties die m.i. op voorhand niet interessant zijn rood gemaakt.

ZE ZE ZE nog niet gesproken. Laat je weten als ik een afspraak met hem gepland heb.

Met vriendelijke groet,

ZE

Partnermanager
t ZE
e ZE @thehaguesecuritydelta.com

The Hague Security Delta Foundation

Wilhelmina van Pruisenweg 104
2595 AN The Hague
www.thehaguesecuritydelta.com



*Visit the Netherlands in October 2019,
during the European Cyber Security Month!*

*More
info: www.cybersecurityweek.nl*

Van: ZE ZE @kvk.nl>

Datum: dinsdag 30 juli ZE 18:36

Aan: ZE <ZE @innovationquarter.nl>, ZE
ZE @den Haag.nl>

ZE ZE @innovationquarter.nl>, ZE ZE @den Haag.nl>, ZE
ZE <ZE @thehaguesecuritydelta.com>

Onderwerp: Re: Computable

ZE

Mooie overzichten

[Outlook voor Android downloaden](#)

From: ZE ZE @innovationquarter.nl>

Sent: ZE 30, 2019 6:22:15 PM

To: ZE ZE @den Haag.nl>

Cc: ZE <ZE @innovationquarter.nl>; ZE <ZE @den Haag.nl>; ZE
ZE @kvk.nl>; ZE ZE @thehaguesecuritydelta.com>

Subject: FW: Computable

Nog en lijstje 😊

Securityleverancier van het Jaar

Computest

[Lees de onderbouwing](#)

Cryptshare

[Lees de onderbouwing](#)

EntrD Privacy Solutions

[Lees de onderbouwing](#)

ESET

[Lees de onderbouwing](#)

F-Secure

[Lees de onderbouwing](#)

Fortinet en Symantec

[Lees de onderbouwing](#)

Fox-IT

[Lees de onderbouwing](#)

Mimecast

[Lees de onderbouwing](#)

Palo Alto Networks

[Lees de onderbouwing](#)

WatchGuard

[Lees de onderbouwing](#)

Digital- & E-commerceleverancier van het Jaar

Code d'Azur

[Lees de onderbouwing](#)

Expivi

[Lees de onderbouwing](#)

Intershop

[Lees de onderbouwing](#)

Mansystems

[Lees de onderbouwing](#)

Mirabeau

[Lees de onderbouwing](#)

Riff

[Lees de onderbouwing](#)

Sana Commerce

[Lees de onderbouwing](#)

Snakeware

[Lees de onderbouwing](#)

Unit4

[Lees de onderbouwing](#)

Unless

[Lees de onderbouwing](#)

Leverancier van het jaar voor het MKB

Amazon

[Lees de onderbouwing](#)

Blockstart

[Lees de onderbouwing](#)

Expertisecentrum Cyberweerbaarheid

[Lees de onderbouwing](#)

Funding Options en ING

[Lees de onderbouwing](#)

Ingenico Group

[Lees de onderbouwing](#)

KPN

[Lees de onderbouwing](#)

MMOX en Nationale Nederlanden

[Lees de onderbouwing](#)

Orangevine

[Lees de onderbouwing](#)

Privacy Company

[Lees de onderbouwing](#)

WatchGuard

[Lees de onderbouwing](#)

Nederlandse

DE

Closure

[Lees de onderbouwing](#)

DialogueTrainer

[Lees de onderbouwing](#)

EntrD Privacy Solutions

[Lees de onderbouwing](#)

Envision

[Lees de onderbouwing](#)

FC Urban

[Lees de onderbouwing](#)

History Search

[Lees de onderbouwing](#)

MMOX Smart

[Lees de onderbouwing](#)

Schluss

[Lees de onderbouwing](#)

SwipeGuide

[Lees de onderbouwing](#)

TaXapi

[Lees de onderbouwing](#)

Service-integrator van het Jaar

Atos

[Lees de onderbouwing](#)

Caesar Groep

[Lees de onderbouwing](#)

Capgemini

[Lees de onderbouwing](#)

CGI

[Lees de onderbouwing](#)

Ctac

[Lees de onderbouwing](#)

ilionx

[Lees de onderbouwing](#)

KPN

[Lees de onderbouwing](#)

myBrand

[Lees de onderbouwing](#)

Ordina
[Lees de onderbouwing](#)
Pink Elephant
[Lees de onderbouwing](#)

Serviceleverancier van het Jaar

Ascom
[Lees de onderbouwing](#)
Avi Networks
[Lees de onderbouwing](#)
Barracuda Networks
[Lees de onderbouwing](#)
Claranet
[Lees de onderbouwing](#)
Colt Technology Services
[Lees de onderbouwing](#)
DCspine (onderdeel van Eurofiber)
[Lees de onderbouwing](#)
Dimension Data
[Lees de onderbouwing](#)
i4PROJECTS
[Lees de onderbouwing](#)
OKI
[Lees de onderbouwing](#)
Unisys
[Lees de onderbouwing](#)

SaaS-leverancier van het Jaar

Capitar IT Group
[Lees de onderbouwing](#)
ecManager
[Lees de onderbouwing](#)
Extendas
[Lees de onderbouwing](#)
InnoValor
[Lees de onderbouwing](#)
KPMG
[Lees de onderbouwing](#)
Oracle
[Lees de onderbouwing](#)
Rubrik
[Lees de onderbouwing](#)
Salesforce
[Lees de onderbouwing](#)
SAP
[Lees de onderbouwing](#)
ValueBlue
[Lees de onderbouwing](#)

IaaS-/PaaS-leverancier van het Jaar

Amazon Web Services

[Lees de onderbouwing](#)

BIT

[Lees de onderbouwing](#)

Google Cloud

[Lees de onderbouwing](#)

Leaseweb

[Lees de onderbouwing](#)

Mendix

[Lees de onderbouwing](#)

Microsoft Azure

[Lees de onderbouwing](#)

NovoServe

[Lees de onderbouwing](#)

Pivotal

[Lees de onderbouwing](#)

ServiceNow

[Lees de onderbouwing](#)

Uniserver

[Lees de onderbouwing](#)

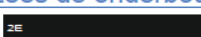
Detachering- & Recruitmentspecialist van het Jaar

Brunel

[Lees de onderbouwing](#)

Experis

[Lees de onderbouwing](#)

ZE 

[Lees de onderbouwing](#)

House of Bèta

[Lees de onderbouwing](#)

Imbri

[Lees de onderbouwing](#)

ITvitae

[Lees de onderbouwing](#)

Peak-IT

[Lees de onderbouwing](#)

Qiss-IT

[Lees de onderbouwing](#)

Seven Stars

[Lees de onderbouwing](#)

ZZA

[Lees de onderbouwing](#)

Opleider van het Jaar

EIT Digital Master School

[Lees de onderbouwing](#)

Certified Blockchain Professional Program (Weconomics Foundation)

[Lees de onderbouwing](#)

HBO-ICT Windesheim

[Lees de onderbouwing](#)

House of Bèta (Talent&Pro)

[Lees de onderbouwing](#)

IT Campus Rotterdam

[Lees de onderbouwing](#)

ITvitae

[Lees de onderbouwing](#)

Make IT Work (o.a. Hogeschool van Amsterdam, IT Academy Noord-Nederland, onderdeel van de Hanzehogeschool Groningen, en Mybit)

[Lees de onderbouwing](#)

National  (NCS3)

[Lees de onderbouwing](#)

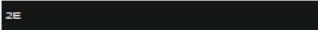
Train4smartservices (Corda Campus, Brightlands Smart Services Campus, Fontys Hogeschool, Hogeschool PXL, Artesis Plantijn Hogeschool, Open Universiteit, Zuyd Hogeschool en gemeente Heerlen)

[Lees de onderbouwing](#)

Young Brainport Summer School (YBSS)

[Lees de onderbouwing](#)

Met vriendelijke groet,

 / Senior Account Manager Safety & Security

+  /  [@innovationquarter.nl](#)



WTC The Hague / Prinses Margrietplantsoen 32 / 2595 BR Den Haag

+  / [www.innovationquarter.nl](#)

From: "RE [REDACTED]"
Sent: Thu, 1 Aug 2019 09:35:29 +0100
To: "RE [REDACTED]" "RE [REDACTED]" <[REDACTED]@denhaag.nl>
Subject: RE: Bedrijven/partners benadering

RE [REDACTED]

Zojuist contact gehad met Airswift. RE [REDACTED] Boomkens. De personen in kwestie die hoger in het bedrijf zitten functioneren allemaal vanuit de UK. Zal ik een afspraak inplannen voor na de vakantie?

RE [REDACTED]



Mr. RE [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

RE [REDACTED]

M RE [REDACTED]
T +RE [REDACTED]
E RE [REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: RE [REDACTED]
Verzonden: donderdag 11 juli 2019 14:36
Aan: RE [REDACTED] "RE [REDACTED]" <[REDACTED]@denhaag.nl>
Onderwerp: RE: Bedrijven/partners benadering

RE [REDACTED]

Kan jij voor Airswift, Aegon en NN uitzoeken wie de hoogste contactpersoon is en dat terugkoppelen. Niet alleen HR administratie?
Dan beginnen we met die 3. Kun je ook navragen bij je collega's van THIC of er nog andere zaken spelen met die bedrijven?

Met vriendelijke groet, kind regards,



2E [redacted]

Adviser & Account Manager

Available on:

2E [redacted]

M + 2E [redacted]

T + 2E [redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: 2E [redacted]

Verzonden: donderdag 11 juli 2019 9:41

Aan: 2E [redacted] <2E [redacted]@denhaag.nl>

Onderwerp: RE: Bedrijven/partners benadering

2E [redacted]

Bedankt voor je toelichting. Qua bedrijven heb je de meeste in het lijstje al gedekt zie ik. Airswift verricht de zaken zelf. Verder zijn ook NN en Aegon interessant om eventueel contact te leggen. Het gaat dan niet alleen om briefadres maar een bredere samenwerking. Hou me even op de hoogte over de bedrijven.

De potentiële partners variëren in hun expertise. Laten wij dit even bespreken in onze afspraak voor komende vrijdag.

2E [redacted]



Mr. 2E [redacted]

Account Manager & Registration

Available on:

2E [redacted]

M 2E [redacted]

T + 2E [redacted]

E 2E [redacted]@denhaag.nl

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [redacted]
Verzonden: donderdag 4 juli 2019 11:13
Aan: [redacted] [redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Bedrijven/partners benadering

[redacted]
Bedankt voor het lijstje!
Welke van deze bedrijven regelt het briefadres zelf en welke per relocater? Hoe vaak is er de afgelopen tijd contact geweest over de inschrijvingen op het briefadres? Als er sinds 2018 niet is aangegeven dat mensen te lang op een briefadres staan ingeschreven en er geen adresonderzoeken zijn gestart, kunnen we daar ook niet streng over zijn ineens...

Ik wil de gesprekken niet over briefadres insteken. Want dan komt de HR administratie, maar over brede samenwerking.

Ik heb [redacted] even gepolst over contacten met Aegon en NN voordat we een afspraak zullen maken.
Shell briefadres loopt niet via bedrijf zelf. HR zit niet in Den Haag
HCL speel ik even via THBA. Hier zou ik nog met ze langsgaan.
Met APM ben ik laatst langsgegaan met [redacted] Kan je een bericht schrijven dat ik dan aan HR manager terugkoppel?

Kun je bij de service providers even aangeven wat de expertise is en de link met THIC. Doen ze ook zaken met internationals of alleen corporate? Een aantal partijen zijn interessant om mee te spreken, maar dat maakt niet iedereen meteen een partner in de zin van partnerprogramma. Want er zal geen doorverwijzing plaatsvinden. Denk aan Enterprise Summit. Daar moeten we wel even scherp op zijn in het contact met ze.

Met vriendelijke groet, kind regards,



[redacted]
Adviser & Account Manager

Available on:

[redacted]

M + [redacted]

T + [redacted]

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [redacted]
Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 10:43
Aan: [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: Bedrijven/partners benadering

[redacted]

Bedrijven

Naar aanleiding van de controle over de briefadressen, zijn er een aantal bedrijven die de 3mnd procedure al overschreden hebben en medewerkers zelfs sinds 2018 nog ingeschreven staan. Voor mij is dit een signaal om even langs te gaan om de samenwerking te bespreken en de banden te versterken. Ik was van plan om met deze bedrijven te beginnen:

Aegon
Airswift
Shell
Schlumberger
HCL
APM
NN Group

Potentiële partners

Ook even nagedacht over potentiële partners die ik kan benaderen uit mijn tijd bij IQ. Als jij even zou willen kijken welke geschikt zijn, dan kunnen we ze benaderen.

The Hague Security Delta
YesDelft!
Bridgge Legal & Finance
SavvyGroup
Archipel Tax Advice
CIC Venturé Cafe
Enterprise Summit
BZB Europe
Business Center WTC
Aexus

Als er nog vragen zijn, hoor ik het graag.

ZE



Mr. ZE
Account Manager & Registration

Available on:

ZE

M ZE
T +ZE
E ZE@denhaag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

From: "RE [REDACTED]" <[REDACTED]@denhaag.nl>
Sent: Thu, 1 Aug 2019 11:17:40 +0100
To: "RE [REDACTED]" <[REDACTED]@denhaag.nl>
Subject: Re: Bedrijven/partners benadering

Graag. Goed werk. Sluit de inhoudelijk betrokkene ook aan? Als je een datum hebt, vraag ik Economie of THBA ook om aan. Te sluiten.

Met vriendelijke groet,

RE [REDACTED]

----- Original message -----

From: RE [REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>
Date: 01/08/2019 10:35 (GMT+01:00)
To: RE [REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>
Subject: RE: Bedrijven/partners benadering

RE [REDACTED]

Zojuist contact gehad met Airswift. De hoogste persoon is RE [REDACTED] RE [REDACTED]. De personen in kwestie die hoger in het bedrijf zitten functioneren allemaal vanuit de UK. Zal ik een afspraak inplannen voor na de vakantie?

RE [REDACTED]



Mr. RE [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

RE [REDACTED]

M RE [REDACTED]
T +RE [REDACTED]
E RE [REDACTED]@denhaag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: RE [REDACTED]
Verzonden: donderdag 11 juli 2019 14:36
Aan: RE [REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>
Onderwerp: RE: Bedrijven/partners benadering

ZE

Kan jij voor Airswift, Aegon en NN uitzoeken wie de hoogste contactpersoon is en dat terugkoppelen. Niet alleen HR administratie?
Dan beginnen we met die 3. Kun je ook navragen bij je collega's van THIC of er nog andere zaken spelen met die bedrijven?

Met vriendelijke groet, kind regards,



ZE

Adviser & Account Manager

Available on:

ZE

M + ZE

T + ZE

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE

Verzonden: donderdag 11 juli 2019 9:41

Aan: ZE <ZE@denhaag.nl>

Onderwerp: RE: Bedrijven/partners benadering

ZE

Bedankt voor je toelichting. Qua bedrijven heb je de meeste in het lijstje al gedekt zie ik. Airswift verricht de zaken zelf. Verder zijn ook NN en Aegon interessant om eventueel contact te leggen. Het gaat dan niet alleen om briefadres maar een bredere samenwerking. Hou me even op de hoogte over de bedrijven.

De potentiële partners variëren in hun expertise. Laten wij dit even bespreken in onze afspraak voor komende vrijdag.

ZE



Mr. [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

[REDACTED]

M [REDACTED]
T [REDACTED]
E [REDACTED]@denhaag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [REDACTED]
Verzonden: donderdag 4 juli 2019 11:13
Aan: [REDACTED] [REDACTED]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Bedrijven/partners benadering

[REDACTED]
Bedankt voor het lijstje!
Welke van deze bedrijven regelt het briefadres zelf en welke per relocater? Hoe vaak is er de afgelopen tijd contact geweest over de inschrijvingen op het briefadres? Als er sinds 2018 niet is aangegeven dat mensen te lang op een briefadres staan ingeschreven en er geen adresonderzoeken zijn gestart, kunnen we daar ook niet streng over zijn ineens...

Ik wil de gesprekken niet over briefadres insteken. Want dan komt de HR administratie, maar over brede samenwerking.

Ik heb [REDACTED] even gepolst over contacten met Aegon en NN voordat we een afspraak zullen maken.
Shell briefadres loopt niet via bedrijf zelf. HR zit niet in Den Haag
HCL speel ik even via THBA. Hier zou ik nog met ze langsgaan.
Met APM ben ik laatst langsgegaan met [REDACTED] Kan je een bericht schrijven dat ik dan aan HR manager terugkoppel?

Kun je bij de service providers even aangeven wat de expertise is en de link met THIC. Doen ze ook zaken met internationals of alleen corporate? Een aantal partijen zijn interessant om mee te spreken, maar dat maakt niet iedereen meteen een partner in de zin van partnerprogramma. Want er zal geen doorverwijzing plaatsvinden. Denk aan Enterprise Summit. Daar moeten we wel even scherp op zijn in het contact met ze.

Met vriendelijke groet, kind regards,



[REDACTED]
Adviser & Account Manager

Available on:

[REDACTED]

M [REDACTED]
T [REDACTED]



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [REDACTED]
Verzonden: vrijdag 28 juni 2019 10:43
Aan: [REDACTED] <[REDACTED]@den Haag.nl>
Onderwerp: Bedrijven/partners benadering

[REDACTED]

Bedrijven

Naar aanleiding van de controle over de briefadressen, zijn er een aantal bedrijven die de 3mnd procedure al overschreden hebben en medewerkers zelfs sinds 2018 nog ingeschreven staan. Voor mij is dit een signaal om even langs te gaan om de samenwerking te bespreken en de banden te versterken. Ik was van plan om met deze bedrijven te beginnen:

Aegon
Airswift
Shell
Schlumberger
HCL
APM
NN Group

Potentiële partners

Ook even nagedacht over potentiële partners die ik kan benaderen uit mijn tijd bij IQ. Als jij even zou willen kijken welke geschikt zijn, dan kunnen we ze benaderen.

The Hague Security Delta
YesDelft!
Bridgge Legal & Finance
SavvyGroup
Archipel Tax Advice
CIC Venturé Cafe
Enterprise Summit
BZB Europe
Business Center WTC
Aexus

Als er nog vragen zijn, hoor ik het graag.

[REDACTED]



Mr. [REDACTED]
Account Manager & Registration

Available on:

[REDACTED]

M [REDACTED]
T +[REDACTED]
E [REDACTED]@den Haag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

From: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Sent: Thu, 15 Aug 2019 15:47:27 +0100
To: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Subject: Re: Contactpersonen IO/NGO voor THIC/THBA partner evenement
Attachments: image008.png, image009.png, image010.png, image011.png, image012.png, image001.png, image002.png

Ok, good to know. Ik wilde ZE ook nog bellen over de launch. Als ik intussen wat hoor laat ik het weten!

Verstuurd vanaf mijn iPhone

Op 15 aug. 2019 om 16:40 heeft ZE <ZE@denhaag.nl> het volgende geschreven:

ZE
Bedankt voor de contactpersonen.

Ik heb ZE eens ontmoet bij een fact finding bij The Hague Business Agency.
ZE zou mij nog een update gaan geven over mogelijke hulp aan Bellingcat. Ik wacht even haar reactie af voor contact met ZE. Ik vernam dat ze de opening van Bellingcat in Den Haag hebben uitgesteld ivm persoonlijke problemen.

Met vriendelijke groet, kind regards,

<image001.png>
<image002.png>

ZE
Adviser & Account Manager

Available on:

ZE

M + ZE
T + ZE
W www.thehagueinternationalcentre.nl

<image008.png><image009.png><image010.p
ng>
[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: ZE
Verzonden: donderdag 15 augustus 2019 9:22
Aan: ZE <ZE@denhaag.nl>
Onderwerp: RE: Contactpersonen IO/NGO voor THIC/THBA partner evenement

ZE
Hierbij nog twee aanvullingen voor je lijst, incl. IDLO. Ik weet niet of ZE de meest aangewezen persoon is, maar zet de uitnodiging ongetwijfeld door binnen zijn organisatie.

International Development Law Organisation (IDLO)	ZE	Policy Advocacy & Engagement Advisor	ZE @idlo.int
---	----	--------------------------------------	---

Mukwege Foundation

Head of
Operations

@mukwegefoundation.org

Een andere vraag: heb je zelf al kennis gemaakt met [REDACTED] van Bellingcat? Deze is onlangs ook toegevoegd aan mijn lijst met accounts, maar heb daar tot heden nog geen contactpersoon.

Groeten,

[REDACTED]

Van: [REDACTED]

Verzonden: dinsdag 13 augustus 2019 9:22

Aan: [REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>

Onderwerp: RE: Contactpersonen IO/NGO voor THIC/THBA partner evenement

[REDACTED]
NGOs met buitenlandse medewerkers heb ik ook uitgenodigd. In zoverre dat wij daar contactpersonen hebben. Als je nog meer contactpersonen hebt, dan graag. Bijv. IDLO ken ik niemand.

Met vriendelijke groet, kind regards,

<image011.png>

<image012.png>

[REDACTED]

Adviser & Account Manager

Available on:

[REDACTED]

M + [REDACTED]

T + [REDACTED]

W www.thehagueinternationalcentre.nl

<image008.png><image009.png><image010.png>

[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [REDACTED]

Verzonden: dinsdag 13 augustus 2019 8:52

Aan: [REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>

Onderwerp: RE: [REDACTED]/NGO voor THIC/THBA partner evenement

[REDACTED]

Wat mijn accounts betreft is de lijst up to date. Ik heb onlangs vernomen dat International Water Association volgend jaar mei hoogstwaarschijnlijk uit Den Haag gaan vertrekken, dus kan me voorstellen dat zij niet op de uitnodiging ingaan.

Het valt me op dat er ook een paar NGOs op je lijst staan. Wil je die ook uitnodigen voor de bijeenkomst? Dan vul ik deze nog verder aan.

Groeten,

[REDACTED]

Van: [REDACTED]

Verzonden: maandag 12 augustus 2019 17:21

Aan: [REDACTED] [REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED] [REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED]

[REDACTED] <[REDACTED]@denhaag.nl>; [REDACTED] [REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED]

[REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED] [REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED]

[REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED] [REDACTED] @denhaag.nl>; [REDACTED]

[REDACTED] @denhaag.nl>

Onderwerp: Contactpersonen IO/NGO voor THIC/THBA partner evenement

Beste collega's bij BSD-I,

Zoals vandaag al aangekondigd tijdens het clusteroverleg organiseren we op 14 november een partnerevenement namens The Hague International Centre en The Hague Business Agency.

Ik heb jullie gevraagd om te kijken naar de uit te nodigen personen van IOs. In de bijgevoegde Excel de contactpersonen die wij hebben bij IOs/NGOs. Dit zijn vooral HR/protocol medewerkers.

Ik hoor het graag als wij organisaties of contactpersonen missen vanuit jullie accounts. We gaan inhoudelijk op het evenement ook in op talent, huisvesting en onderwijs. We hopen hier zo veel mogelijk werkgevers met internationaal personeel bij te betrekken.

Met vriendelijke groet, kind regards,

<image011.png>

<image012.png>

[REDACTED]

Adviser & Account Manager

Available on:

[REDACTED]

M + [REDACTED]

T + [REDACTED]

W www.thehagueinternationalcentre.nl

<image008.png><image009.png><image010.png>

[Subscribe to our newsletter!](#)



The Hague

international
centre

Partners

Our partnership programme connects internationals living in The Hague region to **reliable** service providers who offer you high-quality services in English.

Sectors:

- Banking
- Childcare
- Healthcare
- Legal
- Tax
- Finance
- International clubs and networks
- Culture
- Language & Education
- Media
- Employment
- Relocation
- Housing
- Utilities
- Business networks



How do we refer to partners?

- We refer internationals and employers with questions about commercial services to partners
- Not all questions are about commercial services if the government has a responsibility for the matter
 - Housing rights/legal aid
 - Healthcare
 - International education
- We refer via website and cards
- We aim to refer to 3 THIC partners
- What if we do not have 3 THIC partners?
- Questions about a question or a partner: feel free to contact Gerko, Maureen or Hannelore (clubs/networks). We are happy to help



Banking

- What is it about?
- Bank accounts
- Mortgages
- Investment
- Differences?
- Coming?
- ING, Rabobank, Bunq (zonder BSN)



ABN•AMRO

Finance

What is it about?

- Mortgage advisors
- Financial planning

Differences?

- Services: ties with real estate agents
- Big (Expat Mortgages) vs small offices (Wouters/Van der Velde)

Coming?

EXPAT MORTGAGES
makes you feel at home



WOUTERS & VAN DER VELDE
MORTGAGE AND FINANCIAL PLANNING



SEARCH and FINANCE
serving the expatriate market

Childcare

What is it about?

- Day Care
- After School Care
- Pre-school care
- Holiday camps

Differences?

- International (Big Ben, Zein) vs bilingual (Villa Bloom)
- Locations
- Packages (hot meals, hours)

Coming?

- Childcare outside The Hague?



Housing

What is it about?

- Short stay
- Real estate agents
- Mortgage advisors
- Moving

Differences?

- Independent agent vs organisation (NVM/MVA)

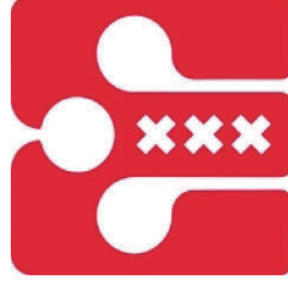
Coming?

- Subcategories: short stay, real estate agents, mortgages, moving
- International movers
- More short stay, hotels



short stay apartments

Lindy Nikken  Real Estate
Independent Expat Broker – Buying Agent



MVA
CERTIFIED
EXPAT BROKER



Employment

What is it about?

- Volunteer work
- Labour law (Everaert)

Differences?

Coming?

- Subcategories: volunteer work, recruitment
- Recruitment agencies (Undutchables, Octagon, Blue Lynx)



everaert advocaten
IMMIGRATION LAWYERS

Healthcare

What is it about?

- Healthcare providers
- Information platform (H4i)

Differences?

- Different healthcare professions

Coming?

- Health insurance (ONVZ)
- Psychologist (PSYQ)
- GP (International Health Centre)



Language/Education

What is it about?

- Language schools (Direct Dutch, Kickstart)
- Intercultural training (Ute, At home abroad)
- International schools (can always promote)

Differences?

- Dutch (Direct Dutch, Kickstart) vs English (Kickstart)
- Big organisation vs Freelancers (Home Abroad, Ute)

Coming?

- Language schools (BSN Language Centre, Berlitz)
- Intercultural training (Royal Institute Tropics, Radboud Language Centre)
- International schools



Relocation

What is it about?

- Immigration
- Relocation help (housing, schools, utilities)

Differences?

- Worldwide vs Netherlands (RelocationCompany)

Coming?

- Subcategories: immigration, relocation, moving, utilities
- More relocation? (Relocaid, Voerman/Eurohome)
- International Movers (Atlas, Voerman, Mondial)
- Utilities (Partner Pete)



Legal

What is it about?

- Immigration

Differences?

- Worldwide (Santa Fe, Altair) vs Netherlands (RelocationCompany, Exterus, Limes, Everaert)
- Immigration/relocation (Altair, Santa Fe, RelCompany) vs immigration/tax (Limes, Exterus)
- Immigration lawyers (Everaert, Exterus)

Coming?

- Change categories
- More immigration? (Relocaid, Voerman/Eurohome)
- Notary (Van Buttingha Wichers)
- Lawyers (family, labour)



SANTA FE
RELOCATION



The Relocation Company

everaert advocaten
IMMIGRATION LAWYERS

LIMES
international

exterus

Tax

What is it about?

- Income tax
- 30% ruling
- Payroll and payrolling

Differences?

- Also relocation (Limes)

Coming?

- Change categories

exterus

LIMES
international

Business Networks

What is it about?

- Our partners and stakeholders
- Startup programmes Impact City, World Startup Factory
- Relocation network: ARPN
- Investment: InnovationQuarter
- Hubs: Humanity Hub

Differences?

- Also relocation (Limes)

Coming?

- More business partners (The Hague Business Agency, The Hague Tech, HSD, WTC)



RELOCATION PLATFORM

ImpactCity



World
Startup
Factory



International clubs/networks

What is it about?

- Connect internationals to social clubs in The Hague
- Volunteer networks
- Women's clubs
- Feel at Home fair

Differences?

- Goal of clubs
- Language/nationality

Coming?

- Subcategories?
- More clubs to come



Women's Business
Initiative
International



VOLUNTEER
THE HAGUE



DEUTSCHER KLUB
IN DEN NIEDERLANDEN



Delft MaMa

Connecting International Families



EXPATRIATE
ARCHIVE
CENTRE

ACCESS

SERVING THE INTERNATIONAL COMMUNITY

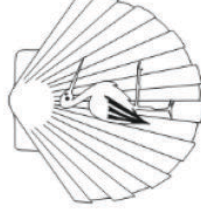


CITYsFINEST

athome**abroad**
cross cultural solutions

Ute's

International
Lounge



THE
HAGUE
ONLINE

Feel at Home
INTERNATIONAL COMMUNITY FAIR

Expat Media

What is it about?

- Media partners
- Promote THIC through news websites

Differences?

- The Hague vs nationwide
- Publishers (HagueOnline, Xpat Media)
- Online media (Dutchnews, lamExpat, Expatica)
- Fair organisers (Feel at Home, lamExpat)

Coming?

- More media to come





The Hague

international
centre

From: "ZE" <ZE@den Haag.nl>
Sent: Fri, 16 Aug 2019 15:56:31 +0100
To: "ZE" <ZE@den Haag.nl>; "ZE" <ZE@den Haag.nl>
"ZE" <ZE@den Haag.nl>; "ZE" <ZE@den Haag.nl>
Cc: "ZE" <ZE@den Haag.nl>
Subject: Tijdens verlof
Attachments: THIC Partnerprogramma.ppt

Dag dames en heren,
Hier nog een flink lange mail voor dat ik op vakantie ga.

British School Welcome Day

- 3 september is de welkomstdag van de British School in Voorschoten. Hier komen 600+ ouders en 100 medewerkers op af. Er is een soort van informatiemarkt waar ook THIC bij aan zal sluiten. Ik kan, ZE kan en mogelijk nog iemand?
- Kan iemand alvast promotiemateriaal verzamelen? Ik ben pas de dag ervoor terug. Denk aan banner, folders, nieuwsbrief inschrijfformulieren, pennen e.d.

Partnerkaartjes

- Er zijn nieuwe kaartjes voor partners in het THIC. Deze staan nog niet uitgesteld.
- City Finest moet een nieuw logo aanleveren voor de kaartjes. Hier ging iets mis.

Partnership programma

- 3 september vertellen we THIC en ACCESS over partners: zie concept presentatie in bijlage. De presentatie staat in de map Partnerprogramma.
- Hiermee kunnen we alle verschillen in sectoren langslipen. In het begin een toelichting over waar het partnerprogramma voor is en hoe we doorverwijzen. ZE verzameld nog specifieke vragen vanui ZE.
- Mogelijke nieuwe partners waar ik mee gesproken heb: ZE, ZE (regelt utilities voor expats), ZE (Haagse internationale verhuizer en relocation (onder naam ZE)), ZE (hulp bij expat kinderen met special needs), ZE
- Ik heb verder contact gezocht met ZE over partnership.
- Afspraken staan al met ZE (hulp voor expats voor schoolkeuze) en ZE.
- ZE is partner geworden. Ze hebben buttons afgeleverd voor THIC.
- ZE zal partner worden. Ze regelen al verzekeringen voor veel grote internationale bedrijven. Nu ook partner ICP.
- ZE wil partner worden. Wachten op contract retour.
- ZE Centre wordt partner. Wachten op contract.
- ZE geeft 1 oktober training aan THIC als onderdeel barter overeenkomst.
- Naast ZE geeft ook ZE aan wel bij WTTH of Connect te willen presenteren over Nederlandse cultuur en werk. Ook ZE wil eigenlijk een barter.
- Ik heb met ZE gesproken over de Feel at Home beurs.
- 21 november organiseren ZE en ZE een bijeenkomst in Den Haag. Ik zal nog met ze hebben over sprekers.

Huisvestingsvergunning

- De PDF wordt aangepast naar het Engels. ZE/Multimedia zijn hier momenteel mee bezig.
- Vele media hebben al aandacht geschonken aan de huisvestingsvergunning: wijzelf, IamExpat, Dutchnews, HagueOnline. De kennis hierover zal zich verspreiden.
- Zodra de PDF af is en ik terug kom, zal ik daar nog een bericht over sturen naar werkgevers. Door de aandacht is er niet zo veel haast mee. Niet zomaar versturen via de verzendlijst in BAS graag.

Evenementen:

Connect
Zorg

- Ik heb op 16 augustus pas kunnen spreken met IHCH. IHCH heeft toegezegd partner te worden en te willen deelnemen aan CONNECT. In mijn 2 weken afwezigheid zullen ze contact opnemen met ZE

- Ik krijg geen contact met [REDACTED]. Ik heb gebeld en herhaal mail gestuurd.
- [REDACTED] geeft aan over de zorgverzekering te willen presenteren als nieuwe partner.
- Het zal dus even passen worden tussen [REDACTED]

Housing

- 13 september afspraak met [REDACTED] over Connect Housing.
- [REDACTED] zoekt uit welke makelaar deel zal nemen aan Housing voor huren.
- Ik heb gesproken met Wonen over deelname Wonen. [REDACTED] is nieuw bij het Houd van je Huis huis en Wonen. Ze is zelf begaan met expats en doet dit vooral op persoonlijke titel. Het is belangrijk om in september het verhaal goed af te stemmen. Dit huis is wel alleen voor verduurzaming en de VVE-balie zit er ook. Voorlichting over zaken als woonwijken, sociale huur/vrije sector, juridische problemen rond huisvesting horen allemaal niet bij Houd van je Huis. De verantwoordelijke manager gaat partijen bij elkaar zoeken of we deze voorlichtingsfunctie wel zouden kunnen creëren. Nu is die kennis en opdracht er niet. Dat betekent ook dat de manager dit huis nog niet in wil zetten voor zaken buiten VVE en verduurzaming. Deze verandering neem ik mee met onderzoek bij Wonen rond meer activiteiten richting expats.

Partner evenement

- THBA heeft [REDACTED] gevraagd om hun IT-talent heropleidingstraject te presenteren. Ze zijn al vanuit UK naar Amsterdam gegaan en willen nu kijken of Den Haag mogelijk is. Zo kunnen we meteen polsen onder werkgevers.
- [REDACTED] (hoofd Stedenbouw DSO) wil de gebiedsvisies (wonen, kantoren) toelichten.
- Ik zit 4 september met een advieskantoor voor internationaal onderwijs. Mogelijk zijn dit interessante sprekers over internationale scholen. Ook voor een nieuwe Connect
- Ik heb een Excel gemaakt voor de uitnodigingenlijst met stakeholders, werkgevers, partners. Graag aanvullen en controleren. Staat onder Communicatie -> Events -> 2019 -> THIC THBA Bestand is versleuteld met wachtwoord THICTHBA
- Internationaal heeft al contactpersonen van IOs nagelopen.
- [REDACTED] van THBA heeft de lijst ook om contacten vanuit THBA aan te vullen.
- Graag nog niet delen met anderen. Ik zal de lijst ook door Economie laten nalopen.
- Vanuit The Hague & Partners hebben we nog steeds niks gehoord over offerte met Student Hotel.

Feel at Home

- Inmiddels gesproken met [REDACTED] over de Feel at Home beurs. Ik pak dit na mijn vakantie op met [REDACTED] richting werkgevers. Het idee is vooral om voor dit jaar al anders te promoten, meer recruitment agencies te enthousiasmeren en te vertellen over werk in Den Haag (denk een rechter van ICC verteld over zijn werk, hoe begin je een carrière bij de VN, wat doet The Hague Tech?).

Christmas Fair Diplomat Magazine

- Kabinet & Protocol wil samen met Diplomat Magazine en THIC een Christmas Fair organiseren in het Atrium op 7 december. Ambassades kunnen zichzelf dan presenteren aan het publiek. [REDACTED] zal een afspraak maken met [REDACTED] en mij om te kijken hoe we dit kunnen organiseren en publiek kunnen bereiken.

IamExpat

- [REDACTED] kan jij al polsen of The Hague & Partners deelnemen aan een gezamenlijke stand op de IamExpat Fair? Ze hebben minder promotiebudget voor komend jaar. Ik vermoed dat we toch snel met IamExpat een stand moeten regelen voor november.

Met vriendelijke groet, kind regards,

Available on:

DE

M + DE

T + DE

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

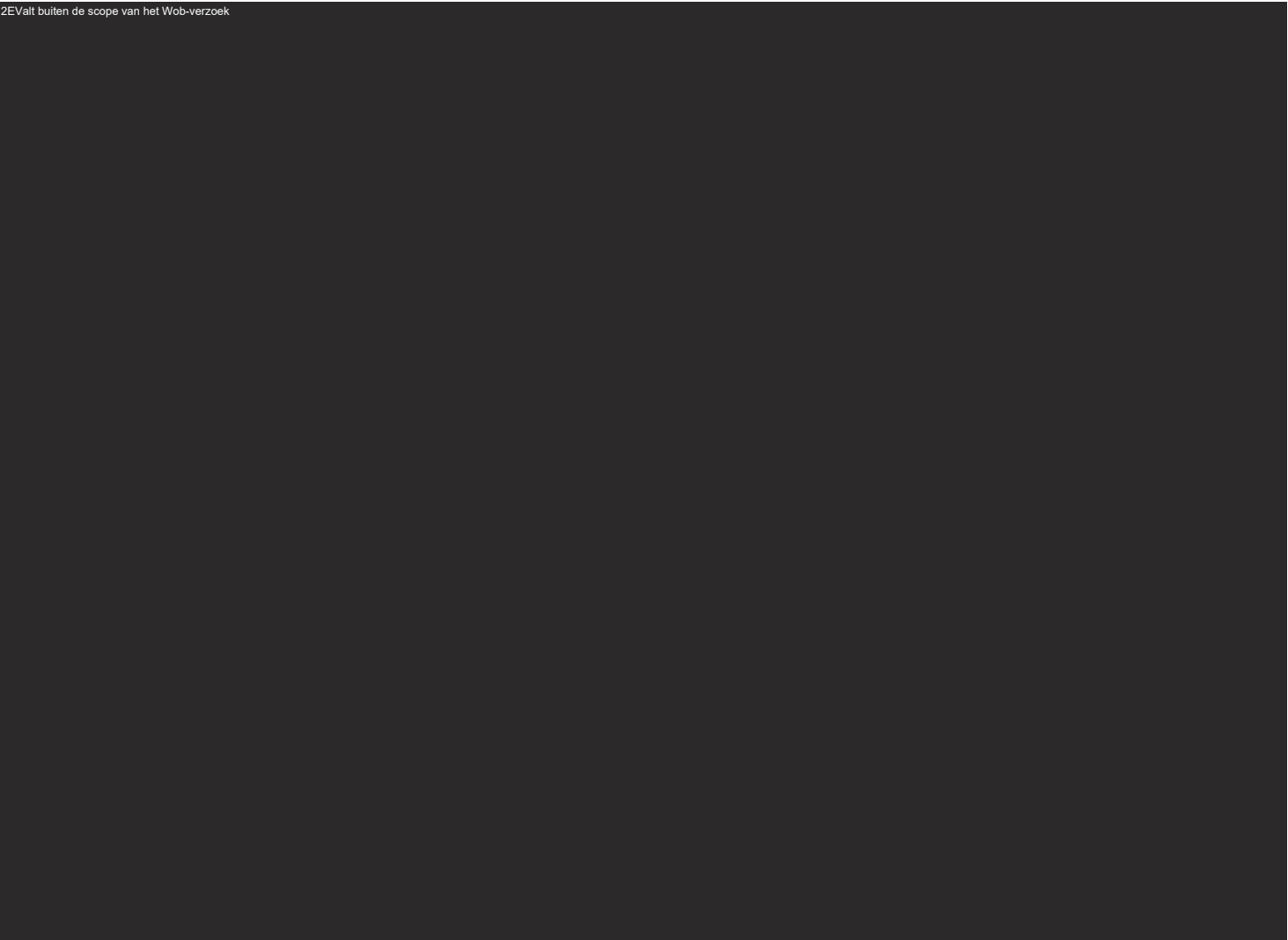
From: "2E [REDACTED]" <2E [REDACTED]@den Haag.nl>
Sent: Fri, 16 Aug 2019 21:08:05 +0100
To: 2E [REDACTED] <2E [REDACTED]@den Haag.nl>
Subject: FW: eerste opzet scenario's

Valt buiten de scope van het Web-verzoek



Valt buiten de scope van het Web-verzoek





From: " [REDACTED] " [REDACTED]@den Haag.nl>
Sent: Tue, 20 Aug 2019 14:36:13 +0100
To: [REDACTED] " [REDACTED] " <[REDACTED]@den Haag.nl>
Subject: Re: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

[REDACTED]

Helemaal top zo!
Enige wat opvalt is “offers” in het zinnetje over IQ en THBA. Dat moet “offer” zijn.

Als het goed is heeft [REDACTED] de advertentie naar jou gemaild die erbij kan.

Tot donderdag!

[REDACTED]

Van: [REDACTED]
Verzonden: dinsdag 20 augustus 2019 14:04:00
Aan: [REDACTED]
Onderwerp: RE: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

Wil jij deze tekst nog een keer checken?

Met vriendelijke groet/ Kind regards,



[REDACTED]

Project manager communication, marketing
and events

Available on:

[REDACTED]

M [REDACTED]

T [REDACTED]

E [REDACTED]@den Haag.nl

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [REDACTED]
Verzonden: maandag 19 augustus 2019 14:40

Aan: [redacted] [redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: RE: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

[redacted]

Hierbij mijn input voor een aangepaste versie (inclusief afbeelding).

Vriendelijke groet,



[redacted]
Content & Marketing Specialist

Available on:

[redacted]

M [redacted]
T [redacted]
E [redacted]@denhaag.nl
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: [redacted]
Verzonden: maandag 19 augustus 2019 11:12
Aan: [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: FW: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

[redacted]

Had jij naast de advertentie ook al naar de tekst gekeken?

Ik zie geen bericht hierover van [redacted] De vraag is of we hiervoor dus iets nieuws willen aanleveren.

Zie hier: Expat Survival Guide, op p. 39 bij de tekst over Den Haag, zie de link [KLIK HIER](#) .

[redacted]

Van: [redacted]
Verzonden: donderdag 15 augustus 2019 12:08
Aan: [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>; [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>
CC: [redacted] <[redacted]@denhaag.nl>
Onderwerp: RE: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

Yes, doen we!

In de bijlage heb ik de advertentie van vorig jaar uit de Expat Survival Guide én mijn meest recente advertentie toegevoegd. Toevalligermits mogen wij voor Xpat Journal ook weer een advertentie aanleveren.

zE zou jij de advertentie willen opfrissen en aanpassen?

Met deze tekst:

- Registration with the municipality
- Issuance of a citizen service number
- Issuance of a residence and work permit
- Connecting you to reliable service providers
- Information on housing, healthcare and education
- Information on living in the Netherlands
- Monthly, free CONNECT events

Afmeting voor drukwerk: zelfde als in bijlage (190 x 127)

Deadline voor Xpat Journal is op 23 augustus.

Red jij het voor die tijd?

Vriendelijke groet,



zE
Content & Marketing Specialist

Available on:

zE

M zE

T zE

E zE @denhaag.nl

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: zE

Verzonden: donderdag 8 augustus 2019 10:58

Aan: zE <zE @denhaag.nl>; zE @denhaag.nl>

CC: zE <zE @denhaag.nl>

Onderwerp: FW: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

Beste zE

Kunnen jullie kijken naar de tekst en advertentie van THIC in de Expat Survival Guide. We kunnen de tekst zelf aanpassen en advertentie ook. zE gaat nog met ze in gesprek over de advertentie. Er is tot eind augustus voor aanpassingen. Graag via zE laten lopen en niet direct met Expat Survival Guide schakelen ivm kosten voor advertentie (en nog geen akkoord).

Met vriendelijke groet, kind regards,



ZE
Adviser & Account Manager

Available on:

ZE

M + ZE
T + ZE
W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Van: Sales | Expatfair ZE [<@expatfair.nl>](mailto:@expatfair.nl)

Verzonden: maandag 29 juli 2019 12:44

Aan: internationalcentre ZE [<@denhaag.nl>](mailto:@denhaag.nl); ZE [<@denhaag.nl>](mailto:@denhaag.nl)

Onderwerp: Expat Survival Guide & Expat Fair Amsterdam informatie

Goedemorgen ZE en collega's,

Ik hoorde net dat ZE 3 weken met vakantie is. Graag jullie aandacht voor het volgende:

In de editie 2019 staan jullie met een halve pagina advertentie in onze Expat Survival Guide, op p. 39 bij de tekst over Den Haag, zie de link [KLIK HIER](#). Wij zijn benieuwd of je wilt rebooken en weer wilt helpen om het redactionele gedeelte aan te passen. Als je wilt rebooken hoef je voor het gemak alleen maar akkoord te geven op de registratie van vorig jaar (zie bijlage).

In verband met de indeling hoor ik graag *deze week* of jullie weer willen adverteren met dezelfde advertentie. Als je nieuw materiaal wilt aanleveren kan dat tot 1 september.

Ik kan jullie dezelfde prijzen aanbieden als vorig jaar (de speciale prijs zoals beursdeelnemers betalen).

- ¼ pagina voor € 500,- in plaats van € 850,-
- ½ pagina voor € 850,- in plaats van € 1.500,-
- full page voor € 1.500,- in plaats van € 2.400,-

Hebben jullie ook interesse in deelname aan de beurs dan kunnen we een packagedeal samenstellen.

Ik zie uit naar jullie reactie,

Met vriendelijke groeten/With kind regards,

(mobiel: 2E)

**FAIRS & EVENTS**
FOR THE INTERNATIONAL COMMUNITY

Janneke Bosscher
Assistant Exhibition Manager

T. +31 (0)70 33 55 113
www.expatfair.nl

EXPAT FAIR FOR INTERNATIONALS EINDHOVEN	EXPAT FAIR FOR INTERNATIONALS AMSTERDAM	JOB FAIR FOR INTERNATIONALS AMSTERDAM	SURVIVAL GUIDE FOR INTERNATIONALS
16 June 2019	6 October 2019	6 October 2019	

The Hague International Centre 2.0

**Strategisch plan
2017-2021**

&

Communicatieplan

Inhoud:

1.1 Doelgroepen

1.2 Missie

1.3 Visie

1.4 Ambitie

2. Strategische doelen

3. Veranderopgave

3.1 Medewerkers

3.2 Organisatie

3.3 Samenwerking met partners

3.4 Dienstverlening

4. Communicatieplan

4.1 Doelgroepen, kernmerken, doelstellingen (SMART), boodschap per doelgroep.

4.2 Middelen per doelgroep

Bijlagen:

- SWOT

- STMC analyse

- Partners plan

- Dienstverlening overzicht

- Communicatiemiddelen

- Planning 2018

1.1

Doelgroepen:

- Internationals en mee- en nareizende gezinsleden
- Internationale werkgevers

In de gemeenten: Den Haag, Delft, Leidschendam-Voorburg en Rijswijk.

The Hague International Centre 2.0

Dienstverlening/ Signalering/ Binding / Branding

Missie

The Hague International Centre is het regionale expertisecentrum en contactpunt voor de internationale bewoner van de regio in Den Haag. Door (Engelstalige) dienstverlening op maat, gastvrijheid op internationaal niveau en relatiebeheer met internationale netwerken, bedrijven en organisaties uit de regio Den Haag draagt The Hague International Centre bij aan het internationale vestigingsklimaat en stimuleren we de aantrekkelijkheid van regio Den Haag.

Visie

The Hague International Centre bevordert de gastvrijheid en verzacht de landing voor internationaal talent in regio Den Haag door dienstverlening aan te bieden in de vier fases: oriëntatie fase, het landen in de regio Den Haag en daar wonen, werken en leven tot het vertrek van de international als ambassadeur.

Ambitie

The Hague International Centre biedt snelle, toegankelijke en gecombineerde Engelstalige dienstverlening. Zij informeert, faciliteert in overheidsformaliteiten, biedt informatie over wonen, werken en leven en organiseert activiteiten om te verbinden met de regio Den Haag. Samen met onze in-, en externe partners legt The Hague International Centre de verbinding tussen het Internationale bedrijfsleven, de bewoners en de gemeente in de regio Den Haag.

2 Strategische doelen

1. Toegevoegde waarde creëren voor het Internationale vestigingsklimaat.

Hoe gaan we deze strategische doelstelling realiseren?

- Samenwerking met in- en externe partners verbeteren
- Door knelpunten op het terrein van wonen, werken, leven (en dienstverlening) in regio Den Haag te signaleren vanuit contact met internationals, met expatdienstverleners en HR-netwerk (oren en ogen).
- Spin in het web functie op het thema internationaal vestigingsklimaat tussen bedrijven, internationale organisaties, onderwijsinstellingen, NGO's, expatorganisatie, dienstverleners en hun internationale werknemers.
- Door samen met de betrokken partners te schakelen met relevante lokale, regionale en nationale overheden, instellingen en dienstverleners om hierop in te spelen door het aanbod of beleid aan te passen om deze weg te nemen (halen en brengen).
- Door een professioneel terugkoppelingsmechanisme te ontwikkelen om beleid te voeden en te evalueren.
- Door aan te sluiten bij het internationale vestigingsklimaat zal elk kwartaal in de bestaande Taskforce Accountmanagement van DSO/ECO worden geagendeerd. De Taskforce zal daarvoor worden uitgebreid met BSD/BIZ, OCW/OWB, DPZ/THIC. The Hague Business en IQ zijn al aangesloten. De agendering volgt de nationale Werkgroep Vestigingsklimaat en de Expat Rondetafel
- Voor een goede voorbereiding komt elke 4 weken een Werkgroep Internationaal Vestigingsklimaat bijeen met eerder genoemde partijen en aangevuld met BIZ/CityDiplomacy, BSD/Kabinet&Protocol en ACCESS.

2. Bijdragen aan het verbeteren van het imago in binnen- en buitenland van de Haagse regio als aantrekkelijke vestigingsplaats bij internationaal opererende werkgevers en werknemers, studenten, ondernemers en zelfstandigen.

Hoe gaan we deze strategische doelstelling realiseren?

- Door de positionering (en branding) van The Hague International Centre te verhelderen en te versterken.
- Door het aansluiten bij lokale en regionale netwerken en initiatieven van internationale zakelijke marketing, city- en regiobranding en studentenmarketing, zowel voor acquisitie als voor het aantrekken van internationaal talent
- Door de inzet op informatievoorziening door middel van een nieuwe website, promotiemateriaal en brochures over het aantrekkelijke woon, werk en leefklimaat van de regio voor acquisitie van bedrijven en organisaties, en het aantrekken van internationaal talent.

3. Bijdragen aan het versterken van de binding van internationals aan de stad en regio

Hoe gaan we deze strategische doelstelling realiseren?

- Door een goede eerste opvang (soft landing) en te communiceren over wat The Hague International Centre nog meer kan betekenen.
- Door het bijeenbrengen van internationals en Hagenaars en de opbouw van netwerken te faciliteren, te stimuleren of aan te sluiten bij bestaande initiatieven (o.a. Haagse Brug).
- Door een informeel netwerk te ontwikkelen waarbij de international ondersteuning krijgt bij de sociale integratie in de voor hem of haar nieuwe maatschappij. Zo kan de zelfredzaamheid en binding met de stad worden vergroot. Dit sluit aan bij de profilering naar de internationale gemeenschap als een gastvrije stad.
- Door nazorg te leveren in de eerste weken van vestiging, blijvend contact te houden met de internationals door middel van een nieuwsbrief, activiteiten te organiseren op geconstateerde knelpunten en digitaal door betere informatievoorziening over wonen, werken en leven in Den Haag wordt er ingezet op het verstrekken van informatie en begeleiding via een fysieke en virtuele desk.
- Door het contact met de randgemeentes verder uit te bouwen en ook hun wensen en behoeftes mee te nemen in de ontwikkelingen.

4. Het uitbreiden van de dienstverlening

Hoe gaan we deze strategische doelstelling realiseren?

1. Door het vergroting van het pakket aan overheidsdiensten dat direct aan de nieuwkomer kan worden aangeboden (het one-stop-shop principe) door:

1.1 Extra gemeenteproducten aan te bieden zoals parkeervergunning, de omwisseling van het rijbewijs en de afname van andere burgerzakenproducten. Nader overleg zal plaatsvinden met de frontoffice van KCC over overname van personeel of vergoedingen voor de te leveren producten.

1.2 Samenwerking met andere publieke en private (overheid)organisaties te verkennen (bijvoorbeeld de Belastingdienst, Waterschappen, GGD, UWV, RDW, nutsvoorzieningen, banken). Voor deze verkenning zal het THIC samen optrekken met grotere expatcentra in Nederland.

2. Door zich te richten op alle levensfases van de international in regio Den Haag: van oriëntatie, tot vestiging, verblijf en eventueel vertrek, door:

2.1 Activiteiten te faciliteren/organiseren om de informatievoorziening over ervaren knelpunten te verbeteren en community building en sociale integratie te bevorderen. Het wil daarvoor samenwerken met werkgevers, private dienstverleners, expatorganisaties en bestaande initiatieven. Met ACCESS en Haagse Brug heeft het al belangrijke spelers in Den Haag in huis.

2.2 THIC verkent mogelijke financieringsmodellen voor de uitrol van deze activiteiten, waaronder betaalde dienstverlening en private partnershipmodellen, zoals andere expatcentra hanteren.

2.3 In 2018 minstens 3 evenementen organiseren op ervaren knelpunten, zoals bijvoorbeeld belastingen, dual career, lokale verkiezingen en de Brexit.

2.4 Het zal daarnaast het Welcome to The Hague-welkomstprogramma voor internationals evalueren. Dit wordt elk kwartaal door ACCESS georganiseerd namens THIC.

3. Uitbreiding en intensivering van het communicatiegebruik d.m.v. een verbetering van de content op de website, opstellen van een nieuwsbrief, welkomstbrochure en gebruik van social media (bijv. LinkedIn en Facebook).

3.1 THIC verkent de wenselijkheid om een nieuwe externe website op te zetten i.v.m. het afwijkende

profiel van de Engelstalige gemeentewebsite.

3.2 Najaar 2017 is er een content manager ingehuurd om de informatievoorziening op de website te verbeteren.

3.3 Deze content zal tevens worden gebruikt om een welkomstbrochure voor regio Den Haag op te stellen die (digitaal dan wel fysiek) verstrekt kan worden aan nieuwkomers en door acquisitiepartners aan nieuwe bedrijven of organisaties. Deze brochure zet nadrukkelijk in op het promoten van het aantrekkelijke regionale vestigingsklimaat.

3.4 THIC onderzoekt een nieuw te ontwikkelen huisstijl die beter aansluit bij Merkboek Den Haag en The Hague & Partners. Door nadrukkelijk gebruik te maken van content en beeldmateriaal wil THIC de internationale zakelijke marketing ondersteunen en bijdragen aan de profilering van Den Haag als aantrekkelijke en gastvrije stad richting internationaal talent en andere kenniswerkers.

3.5 THIC zet in 2018 in op **6** nieuwsbrieven naar internationals en **6** corporate nieuwsbrieven naar HR professionals en dienstverleners. Hiervoor verkent THIC momenteel een nieuw CRM- en emailmarketingsysteem. De aankoop van deze systemen worden gefinancierd met het marketing- en communicatiebudget.

3.6 Door met de aangesloten randgemeenten in gesprek te gaan en hun behoeftes terug te laten komen in de diensten van het THIC.

3. Veranderopgave

De veranderopgave geldt voor medewerkers, de organisatie, ICT en samenwerkingen met partners. Om de strategische doelstellingen te behalen, moeten (intern) het personeels- en organisatiebeleid en (extern) de wijze van samenwerken met partners worden afgestemd op de missie en visie.

3.1 Organisatie

In de bijlagen: SWOT, STMC – analyse, partners en dienstverlening.

4. Communicatie 2018

4.1 Doelgroepen, kenmerken, doelstellingen, boodschap per doelgroep.

Doelgroepen:	Kenmerken:	Doelstelling:	Boodschap:
Internationals (hoofddoelgroep)	- Werknemers en hun gezin - Nieuwkomers - Internationale bewoners - Internationaal talent (uni/ HBO) - Regio: Delft, Rijswijk, Leidschendam-Voorburg	In Q2 een online communicatieplatform lanceren waarmee we de Internationals op actieve wijze kunnen benaderen en kunnen betrekken bij de dienstverlening van The Hague International Centre.	
Internationale Werkgevers	- Hr afdelingen - Start ups - Kennisinstituten - NGO's - Ambassades		
Dienstverleners	- Relocaters - Internationaal netwerk - Scholen - Netwerken		
Intern	- Medewerkers THIC - Access - IND - Gemeente afdelingen		

4.2 Middelen (branding) per doelgroep

Doelgroepen:	Online	Offline
Internationals	- Website - Facebook - LinkedIn - Twitter - Surveys/ reviews - Blogs/ vlogs - Chat	- Huisstijl - Zichtbaarheid Atrium - Nieuwsbrief - Events (verbinden) - Advertentie - Film - Folder - Informatiesheets - Tips/ Checklists - Beeldmateriaal - Beursdeelname
Internationale Werkgevers	website	- Nieuwsbrief - Event (verbinden) - Presentaties - THIC on tour - Beeldmateriaal
Dienstverleners	website	- Nieuwsbrief - Event (verbinden) - Advertentie - Beursdeelname
Intern	- Website - Werknet	- Nieuwsbrief - Event (verbinden) - Signalering - Advertentie - Emailhandtekening - Briefpapier (digitaal) - Formats email - Inrichting locatie THIC - Beeldmateriaal - Dagstart

Dagstart:

Dag	Maandag	Dinsdag	Woensdag	Donderdag	Vrijdag
Tijd	08:30-09:00	08:30-09:00	08:30-09:00	08:30-09:00	08:30-09:00
Wie	2E	2E	2E	2E	2E
Onderwerp	Ontwikkelingen	Signalering		Communicatie	Terugkoppeling week en vooruit kijken komende week

From: "ZE [REDACTED]"
Sent: Tue, 3 Sep 2019 13:53:22 +0100
To: "ZE [REDACTED]" "ZE [REDACTED]"@denhaag.nl; "ZE [REDACTED]"@denhaag.nl;"ZE [REDACTED]"@denhaag.nl;"ZE [REDACTED]"@denhaag.nl;"ZE [REDACTED]"<ZE [REDACTED]"@denhaag.nl>
Cc: "ZE [REDACTED]"<ZE [REDACTED]"@denhaag.nl>
Subject: Doorontwikkelingssessie - documenten
Attachments: 180102 Strategisch plan en communicatieplan.docx, 180118 overzichten en actielijst 2018.Online features initiated from february.xlsx, SWOT.docx, Work instructions.pdf, Missie Visie Ambitie THIC 2018 met vertaling.docx, THIC praatplaat.pdf, Points of contact new.pdf

Collega's,

Hierbij wat documenten ter ondersteuning voor aankomende donderdag.

Met vriendelijke groet/ Kind regards,



ZE [REDACTED]
Project manager communication, marketing
and events

Available on:

ZE [REDACTED]

M ZE [REDACTED]

T ZE [REDACTED]

E ZE [REDACTED]"@denhaag.nl

W www.thehagueinternationalcentre.nl



[Subscribe to our newsletter!](#)

Missie

The Hague International Centre is het regionale expertisecentrum en contactpunt voor de internationale bewoner van de regio in Den Haag. Door (Engelstalige) dienstverlening op maat, gastvrijheid op internationaal niveau en relatiebeheer met internationale netwerken, bedrijven en organisaties uit de regio Den Haag draagt The Hague International Centre bij aan het internationale vestigingsklimaat en stimuleren we de aantrekkelijkheid van regio Den Haag.

Visie

The Hague International Centre bevordert de gastvrijheid en verzacht de landing voor internationaal talent in regio Den Haag door dienstverlening aan te bieden in de vier fases: oriëntatie fase, het landen in de regio Den Haag en daar wonen, werken en leven tot het vertrek van de international als ambassadeur.

Ambitie

The Hague International Centre biedt snelle, toegankelijke en gecombineerde Engelstalige dienstverlening. Zij informeert, faciliteert in overheidsformaliteiten, biedt informatie over wonen, werken en leven en organiseert activiteiten om te verbinden met de regio Den Haag. Samen met onze in-, en externe partners legt The Hague International Centre de verbinding tussen het Internationale bedrijfsleven, de bewoners en de gemeente in de regio Den Haag.

Mission

The Hague International Centre serves as the centre of expertise and entry point for international residents of The Hague region. The Hague International Centre contributes to attracting and retaining international talent by stimulating the economic climate for internationals. We do this through offering tailor-made English-language government services, hospitality and account management with international companies, organisations and networks.

Vision

The Hague International Centre stimulates hospitality and offers a soft landing for international talent in The Hague region by taking care of formalities and offering services in four stages of their stay: orientation before coming to The Hague; settling in; living and working; to leaving as an ambassador of The Hague region.

Ambition

The Hague International Centre takes care of government formalities by offering fast, accessible and combined English-language services. The Hague International Centre provides information and guidance about working and living in The Hague region. Together with our partners The Hague International Centre connects international companies, organisations, international and local residents and the municipalities of The Hague region.

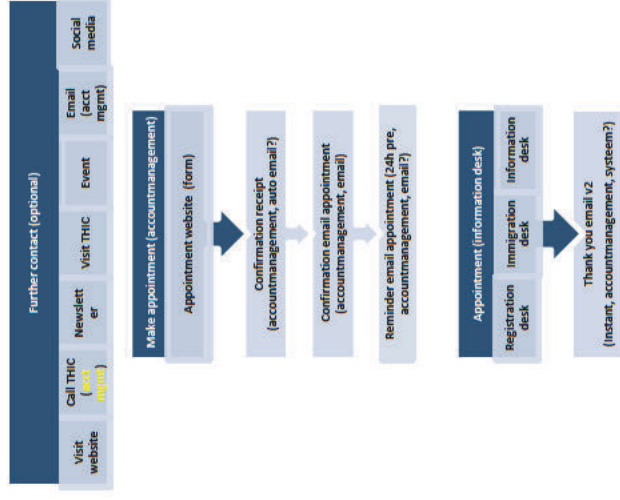
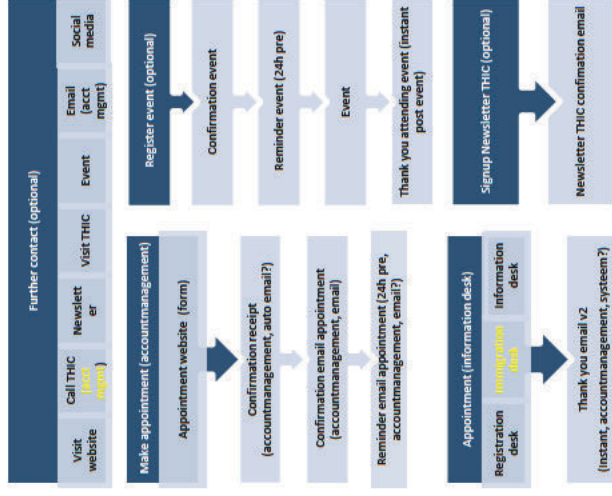
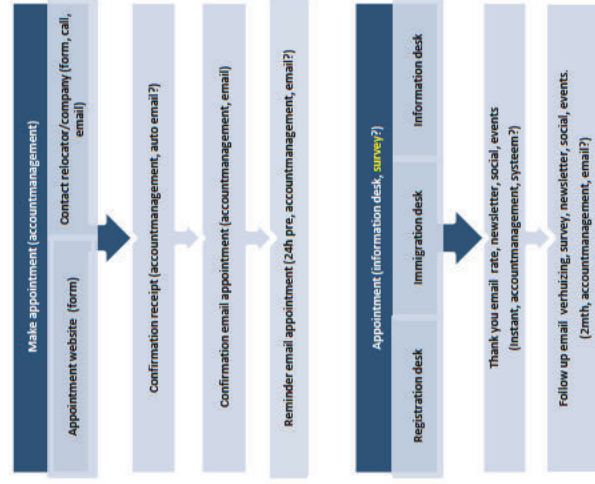
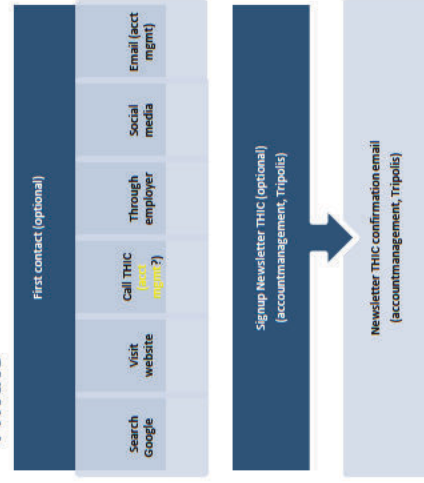
Orientation

Relocation

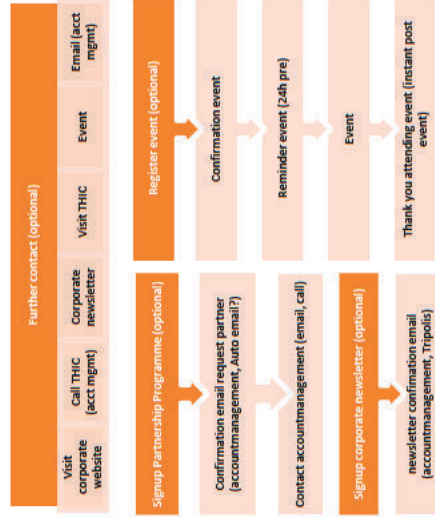
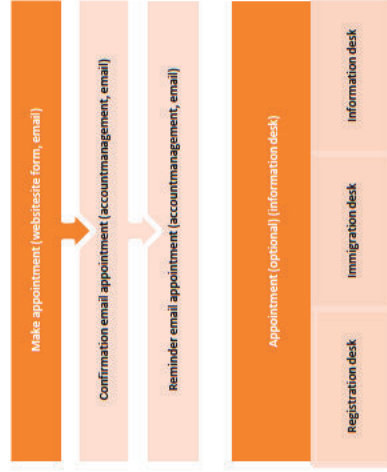
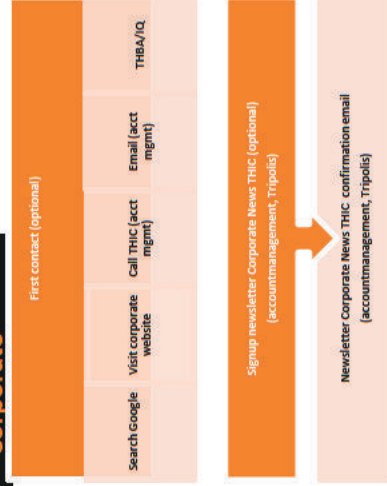
Living in

Leaving

Private



Corporate



Partners



Sterk 1. Service One-stop-shop 2. Samenwerking Access 3. Samenwerking IND 4. Wettelijke registratie 5. Dienstverlening 6. Toegang tot gemeentelijke diensten 7. Enige onafhankelijke partij in regio Den Haag 8. Betrouwbare partner 9. Procesvorm 1^e inschrijving 10. Snelheid 11. Ontvangst 12. Internationale scholen 13. Leuke stad met goede ligging (strand) 14. Centrale locatie van THIC	Zwak 1. Veel kennis en ervaring bij Access 2. Geen lange termijn financiering 3. Afhankelijk van gemeente tools 4. Afhankelijk van gemeentelijke besluitvorming 5. Onduidelijke positionering, branding, communicatie in- en extern 6. Internationale ervaring onder personeel 7. Onvoldoende aandacht voor gastvrijheid onder personeel 8. Te weinig contact met doelgroepen/ markt 9. Interne organisatie structuur 10. Ketensamenwerking 11. ICT 12. Taalniveau (EN) personeel 13. Snelheid 14. Vindbaarheid locatie van THIC
Kansen 1. Samenwerkingsverbanden met partners zoals The Hague & Partners, IQ,, andere Expat centra 2. Ontwikkelingen binnen The Hague & Partners, aansluiten bij new Business 3. Contact met internationale community's, ICP, bedrijven, marktrelaties en HR afd. 4. Contact opbouwen met de relocaters en HR afdelingen van de internationale bedrijven 5. Unieke positionering Den Haag als Internationale stad van vrede en recht, Stad aan Zee 6. Toenemende internationale werkgevers en werknemers binnen regio Den Haag. 7. Familie bestemming door gevestigde scholen 8. Steeds meer draagvlak binnen gemeente 9. Overflow Amsterdam 10. Thema talent 11. Inrichting locatie THIC 12. Nieuwe media 13. Branding in-, en extern 14. Verkiezingen	Bedreigingen 1. Toenemende groei concurrenten in Zuid-Holland 2. Randgemeenten 3. Relocaters 4. Afhankelijkheid van financiering Gemeente 5. Afhankelijkheid van IND en wetgeving 6. Vertrek toonaangevende internationale bedrijven uit regio Den Haag 7. Verkiezingen 8. Internationale scholen vol 9. Samenwerking Access

THE HAGUE INTERNATIONAL CENTRE 2.0



VERSTERKEN INTERNATIONAAL VESTIGINGSKLIMAAT

INFRASTRUCTURE | GOVERNANCE | FISCALITIES | INNOVATION | EMPLOYMENT MARKET/EDUCATION
QUALITY OF LIFE: HOUSING | HEALTH CARE | INTERNATIONAL SCHOOLS | CULTURE

THIC 2.0

1. DIENSTVERLENING

Producten:

- 1e vestiging
- IND
- ACCESS
- Verhuizing
- Emigratie
- Rijbewijs
- Parkeervergunningen
- Informatievoorzieningen

Randgemeenten

Bedrijven & organisaties

- Ondersteuning acquisitie

2. SIGNALERING

Rapportages:

- In/uitstroom internationals
- Veelgestelde vragen (THIC & ACCESS)
- [REDACTED] -25 bedrijven & organisaties

Onderzoeken:

- Klanttevredenheidsonderzoek
- [REDACTED]
- Klantreizen
- Kwantitatief onderzoek naar internationals

Klantpanels

- HR-netwerk bedrijven & organisaties
- Expatriorganisaties & dienstverleners
- Internationals

THIC 1.0

1. Gemeente Den Haag e.o.

- 1e vestiging
- Emigratie

2. IND

3. ACCESS

- Klanttevredenheidsonderzoek

3. BINDING

Nieuwsbrief:

- Internationals
- HR bedrijven & organisaties

[REDACTED] enten:

- Internationals;
- [REDACTED] evenementen

Social media

- LinkedIn & Facebook

Klantervaring

- Blog
- Klanttevredenheids-onderzoek

Workshops

4. BRANDING

Huisstijl

Promotiemateriaal:

- Website
- Pre-hiring informatiepakket
- Brochures bedrijven, internationals

Herinrichting THIC

PR

Beurzen

Netwerk evenementen

"Going Dutch" engagement

From: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Sent: Fri, 6 Sep 2019 08:26:10 +0100
To: "ZE" <ZE@denhaag.nl>
Subject: RE: IR lijst THBA voor parnterevent

Ik zal haar straks weer proberen te bereiken.

Van: ZE
Verzonden: vrijdag 6 september 2019 8:44
Aan: ZE <ZE@denhaag.nl>
Onderwerp: Fwd: IR lijst THBA voor parnterevent

Ter info.

Met vriendelijke groet,

ZE

----- Original message -----

From: ZE <ZE@thehague.com>
Date: 05/09/2019 20:44 (GMT+01:00)
To: ZE <ZE@denhaag.nl>, ZE <ZE@thehague.com>
Subject: RE: IR lijst THBA voor parnterevent

Dat is erg vervelend.

ZE kan jij morgen ZE op kantoor even aantikken en vragen of ze ZE kan bellen?

Met Turkse groet,

ZE

ZE

International Business Advisor

The Hague Business Agency

ZE

Address | Prinses Beatrixlaan 582, 2595BM The Hague, N

L

thehague.co | denhaag.com

[m](mailto:ZE@denhaag.nl)

The **Hague.**
Business Agency

Van: ZE <ZE@denhaag.nl>
Verzonden: donderdag 5 september 2019 16:58
Aan: ZE <ZE@thehague.com>
CC: ZE <ZE@thehague.com>
Onderwerp: Re: IR lijst THBA voor parnterevent

Ok helder. Als heads up. We krijgen geen contact met ZE. Zij zou achter de locatie bij Student Hotel gaan. Hier is haast bij ivm een andere reservering. Kan jij haar in actie brengen?